

El Hablaganados 602: El mérito de carcasa paga

[[previo](#)] [[próximo](#)] [[versión impresor](#)] [[inscripción](#)]

Por Kris Ringwall, Especialista de ganado Servicio de Extensión de NDSU
Traducción por Dr. Michael Cartmill, Dickinson State University

Los productores deben prestar atención a cómo los becerros crecen en el corral de alimentación y el tipo de carcasas que se cuelgan de la percha.

Una vez, la carcasa que está en la percha tuvo su hogar. En cierto punto, un productor hizo la decisión de criar vacas con un toro particular. El becerro novillo que resultó de la cría pasó su vida temprana tomando leche de su madre y creciendo. Eventualmente, el becerro se destetó, se dejó crecer y pasó por un corral de alimentación para ser finalizado.

La carne de res que produjo el novillo era producto de dos procesos distintos. El productor vaca-becerro determinó la genética, mientras el corral de alimentación determinó el producto final.

Eso nos lleva a una pregunta buena. ¿Vienen las carcasas de alta calidad de la genética de un productor vaca-becerro o la administración de un corral de alimentación bueno? La respuesta es ambos.

Sin embargo, para hoy, miremos al corral de alimentación. Los corrales de alimentación acumulan ganado para el propósito específico de finalizar el ganado. Ganado finalizado, o ganado engordado en la terminología antigua, es el ganado que está listo para cosecharse.

Cada becerro que nace tiene un punto final ideal. En otras palabras, hay un punto en la vida de cada becerro que si se cosecha en ese punto, la carcasa mejor representaría la carne de res que cumple con la demanda de consumidores. Ese punto final varía porque la demanda de consumidores es variable. Depende de la estación actual y el humor de los que están pensando comer carne de res.

Recientemente, el Centro de Investigación por Extensión en Dickinson ha estado comercializando los becerros novillos de 2010. Claro, la genética de estos novillos se determinó durante el invierno duro de 2009. El hojear de muchos catálogos de toros, la disponibilidad de dinero y las inclinaciones de cabeza eventuales en la venta de toros resultaron en becerros que se cosecharon a principios de enero de 2012.

Ese atraso de tiempo afecta directamente a los productores de carne de res porque la selección actual de toros y la cría parecen más relevantes que la selección de toros y la cría que de hace tres años. Tal vez simplemente hace falta declarar que los productores deben prestar atención a cómo los becerros crecen en el corral de alimentación y el tipo de carcasas que se cuelgan de la percha.

Para que eso ocurra, necesita haber una relación entre el corral de alimentación y el cosechador. Aun más importante, debe haber una relación entre la gente involucrada en el corral de alimentación y la gente involucrada en el proceso de cosechar. El corral de alimentación, no el productor, determina al final cuándo los becerros están listos para cosecharse. Esa decisión es esencial.

Por ejemplo, podríamos usar los novillos que se mataron para el Centro. Si el punto final ideal se pierde, dólares significativos se quedan sobre la mesa. Unos ejemplos se podrían discutir basados en los tres grupos de novillos que el Centro cosechó.

Basándonos en el peso de carcasa de 800 libras, digamos que el novillo perdió la calificación de calidad y resultó con calificación de selecto. Usando los tres grupos como un ejemplo y redondeando los números a números enteros, perder la calificación de calidad bajó el valor de una carcasa de 800 libras por \$64 con \$8 por una diferencia entre calidad y selecto. Era \$88 con una diferencia entre calidad y selecto de \$11 y \$120 con una diferencia de calidad y selecto de \$15.

Aplicando estos números a la carcasa más leve de 700 libras en los grupos con la misma diferencia entre calidad y selecto, el valor disminuido sería \$56, \$77 y \$105.

Si las carcasas más pesadas de 900 libras se ven, el valor disminuido sería \$72, \$99 y \$135 al aumentar la diferencia entre calidad y selecto.

Si los novillos lograran la calificación de calidad de los dos tercios más altos pero que eran, en realidad, vendidos temprano y calificados como selectos uno podría haber añadido otra oportunidad perdida de \$21 por las carcasas de 700 libras, \$24 por las carcasas de 800 libras y \$27 por las carcasas de 900 libras.

Vamos a exagerar y decir que los novillos podrían haber calificado como de primera pero se comercializaron temprano y sólo se calificaron como de selecto. En este caso, el error habría tenido una pérdida de ingresos adicional para el dueño del ganado, el cual somos nosotros, de \$84 en las carcasas de 700 libras, \$96 en las carcasas de 800 libras y unos enormes \$108 en las carcasas de 900 libras.

Por lo menos para estos tres grupos de novillos finalizados, basados en lo que sabemos de calificaciones de calidad y la demanda de consumidores para la carne de calidad, la diferencia entre comercializar la carne de res selecta y el extremo alto de las calificaciones de calidad muy alta en las carcasas de 700, 800 y 900 libras, basándose en una diferencia entre selecto y calidad de \$11, era \$161, \$184 y \$207.

Los números grandes tal vez sean un poco hipotéticos pero son muy reales. Para los productores, lo esencial es de prestar atención al mérito de carcasa porque paga bien.

Que encuentre usted todas sus marcas orejeras.

Sus comentarios siempre son bienvenidos en <http://www.BeefTalk.com>

Para más información, contacte a la oficina NDBCIA, 1041 State Ave., Dickinson, ND 58601, o vaya al <http://www.CHAPS2000.com> por internet.

Pay Attention to Carcass Merit – IT PAYS!	
Difference between marketing select beef versus the upper end of very high quality beef:	
700-pound carcasses	\$161
800-pound carcasses	\$184
900-pound carcasses	\$207

Dickinson Research Extension Center
harvested steers

Preste atención al mérito de carcasa--¡Paga bien! La diferencia entre la comercialización la carne de res selecta y el extremo alto de carne de calidad muy alta: Carcasas de 700 libras...\$161; Carcasas de 800 libras...\$184; Carcasas de 900 libras...\$207. Novillos cosechados del Centro de Investigación por Extensión en Dickinson