



El Hablaganados 538: El futuro de la carne de res II – Desafíos medianos

Por Kris Ringwall, Especialista de ganado Servicio de Extensión de NDSU
Traducción por Dr. Michael Cartmill, Dickinson State University

¿Empuja a los productores de ganado un deseo de ampliarse de verdad?

Uno siempre puede esperar cambios, particularmente si uno está en el medio porque el medio raras veces queda igual. El medio puede ser cómodo para algunos, pero para otros, hay un deseo distinto de moverse.

Algunos no quieren quedarse en el medio porque, para muchos, nuestra educación nos enseñó a esforzarnos, sobresalir, dominar y extender lo que sea que tenemos que hacer para mejorar. Ahora tenemos el concepto de que más es mejor. Sin embargo, la consecuencia de ese concepto es que en muchas áreas rurales hay muy pocos vecinos. En tierras de ganado, eso se traduce en una falta de gente o ayuda. Éste es un concepto que ha estado con nosotros desde que la gente ha estado involucrada en negocios.

La industria de ganado está disminuyendo en ganado disponible para el apareamiento. La discusión obviamente vuelve a por qué es así. ¿Empuja a los productores de ganado un deseo de ampliarse de verdad? ¿Nos ampliamos a todo costo?

Todavía hay muchos productores de ganado como muestran los datos del Departamento de Agricultura de los EE.UU. (www.nass.usda.gov). En 2009, 680,000 productores tenían inventarios de vacas de 99 vacas o menos. Otros 67,200 productores tenían de 100 a 499 vacas y 4,350 productores criaban 500 a 999 vacas. Los productores que crían más de 1,000 vacas se figuraban en 1,450.

Las cifras realmente no han cambiado mucho. Los números muestran que 85.5 por ciento de productores de ganado tenían inventarios de vacas de menos de 500 vacas en 2004, mientras 83.4 por ciento tenían menos de 500 vacas en 2009.

Hay una tendencia si uno traza aun más en el pasado. Sin embargo, más importantemente, todavía hay muchos, muchos productores de carne de res. La gran mayoría de estos productores no se llamarían propietarios o socios de operaciones grandes de carne de res.

Sí, hay una eliminación gradual de los involucrados o socios, además de una disminución notable de vacas. Históricamente, los cambios en el ciclo de ganado se explicaban como períodos cuando los productores ganaron o perdieron dinero. Los que siguen tendencias parecen estar luchando con el ciclo reciente. Tal vez algún día la industria de ganado volverá a ciclos de rentabilidad y pérdidas. Sin embargo, por ahora, el futuro del negocio de ganado parece estar un poco sin tendencias.

De acuerdo, muchos dirán que operaciones más grandes y amplias están en marcha, aunque los datos sólo indican un aumento pequeño en esos números. Las operaciones de ganado con inventarios de 500 a 1,999 eran 11.2 por ciento del total de productores en 2004. Ese porcentaje aumentó un poco a 13.3 por ciento en 2009. Los productores con inventarios de más de 2,000 vacas quedaron lo mismo en 3.3 por ciento de todas las operaciones de vacas de carne. La mayoría de nosotros estamos en las categorías de operaciones de carne de res más pequeñas o medianas.

¿Cuál es la rémora o dificultad en sobrevivir con una operación de ganado reducida? En realidad, la mayoría de los productores involucrados en operaciones pequeñas o medianas ya pasa apuros. Son los apuros de costos subidos y la incapacidad de proporcionar eficazmente esos costos por unidades limitadas de producción (vaca y becerro).

Además de las luchas inmediatas y obvias, el futuro trae consigo algunos otros aspectos desconocidos que impactan la operación de carne de res. Según un artículo titulado “La economía de la producción, el procesamiento y la comercialización de la agricultura animal,” por Michael Boehlje, hay varios impactos muy reales para las operaciones pequeñas y medianas que amenazan en el futuro.

El artículo de Boehlje se publicó en la revista electrónica *Choices* de la Asociación Americana de la Economía Agrícola (<http://www.choicesmagazine.org/2006-3/2006-3.pdf>).

No es como correr en una carrera, por lo menos una carrera en la cual se le ponen varias vallas y usted tiene que superarlas para continuar con éxito. Para los involucrados en la agricultura animal, siempre hay el riesgo de funciones regulatorias adicionales, deseos del consumidor cambiantes y estructuras de comercialización variables.

“Si hay una manera, se puede lograrlo” a menudo es citado por los trabajando duramente para lograr su sueño, pero las dosis de realidad hacen que ese sueño sea difícil de alcanzar. Como vallas en una carrera, el ganador llegará al final de la carrera al superar las vallas.



Desafortunadamente, las valles muchas veces se superan más rápidamente por alguien más grande que usted. Es otra pena, pero la vida sigue.

La industria de carne de res quedará y lo más probable continuará en los hombros de los productores vaca-becerro pequeños a medianos. Pero no estoy seguro si ésta es una esperanza o un hecho.

Que encuentre usted todas sus marcas orejeras.

Sus comentarios siempre son bienvenidos en <http://www.BeefTalk.com>

Para más información, contacte a la oficina NDBCIA, 1041 State Ave., Dickinson, ND 58601, o vaya al <http://www.CHAPS2000.com> por internet.