



El Hablaganados 441: La responsabilidad desde el principio hasta el fin

Por Kris Ringwall, Especialista de ganado Servicio de Extensión de NDSU
Traducción por Dr. John S. Ballard, Dickinson State University

Un suceso inquietante ocurrió esta que acaba de pasar en el establo de ventas. Había un sentido de “no querer”, pero también uno de “así es la vida”.

El establo de ventas se conoce como un centro social y un lugar para vender el ganado. La gente comparte historias y experiencias que se encuadran con una industria que consiste de mucho individualismo.

La semana pasada en el establo de ventas, ocurría el negocio de vender el ganado. Se podía observar un número de cosas que sí involucraban los animales de cría, la gente, la percepción y la realidad.



Los efectos de un invierno largo y duro eran evidentes. El ganado estaba flaco, especialmente el ganado viejo, y era obvio que el invierno duro estaba ganando.

Esta realidad apuntaba el hecho que es la hora misma de re-evaluar la entrada de comida. El ganado necesita la energía y una ración equilibrada para sobrevivir las demandas del invierno y la preñez.

El ganado flaco sencillamente no recibe bastante comida. Estas vacas flacas tendrán problemas a la hora de parir y criar de nuevo. Tendrán poca leche, el calostro pobre y becerro débiles y escuálidos. Es la hora de hacer una decisión sencilla. Visite usted a su nutricionista de ganado hoy y a su veterinario mañana.

Volvamos al establo de ventas. El ganado se manejaba bien y las ventas buenas y eficientes.

No obstante, una vaca sí sobresalía. La vaca causó mi preocupación.

La vaca estaba lamiendo su becerro nuevo que había nacido en el estable de ventas. Aunque la pareja se cuidaba bien, el establo de ventas no es dónde se debe parir un becerro.

Una vaca que está preñada y va a parir pronto debe quedarse en el rancho, pero me sentí que “así es la vida”.

Unos pocos corrales más allá, había una yegua que iba a venderse. La yegua parecía a muchas otras yeguas porque ella se preparaba para parir cuando el tiempo se calentara y la primavera ya hubiera llegado.

La Madre Naturaleza ha formado los caballos con un sistema reproductivo eficiente que produce los potros en la primavera, así limitando el número de preocupaciones en cuanto a parir durante las tormentas del invierno. Esto es verdad para todos los mamíferos silvestres, cada uno con su propio sistema reproductivo, bien equipado para su propio medio ambiente.

No obstante esta yegua estaba fuera de lugar, así que me volvió ese sentido de “así es la vida”.

No obstante, eso no es de veras la verdad. Los productores necesitan evaluar a sí mismos en cuanto a situaciones como ésta.

Las vacas y las yeguas son la unidad reproductiva que forma la base de una manada. La administración es la clave para el éxito de cualquier operación. Esta administración de las manadas incluye la evaluación y la re-evaluación de las prácticas de producción.

Aún sin los documentos, se puede observar que una vaca está lista para parir. En realidad, si uno no se acuesta y espera la llegada del becerro, se podría esperar un par de semanas, pero llevarla al mercado no es apropiado.

Asimismo, ¿Por qué se está vendiendo una yegua preñada en el establo de ventas? ¿Por qué se expone una yegua a un semental cuando no se debe?

Ahora, antes de que me manden el correo electrónico, sí entiendo que lo inesperado ocurre y “así es la vida”. No obstante, criar los animales requiere que uno planee. Cuando los planes se desvían, la vaca para en el establo de ventas.

Es la realidad. No obstante, la percepción es que uno produce la sombra sobre todos los productores. El ganado que entra el mercado, entra como ganado para la carne y es el deber del productor evaluarse para asegurar que sólo traigamos tal ganado para la subasta.

Debemos administrar de tal manera que tomemos en cuenta el ganado del cual vamos a deshacernos. Al mismo tiempo, somos responsables para los animales que criamos y tenemos que mantenernos responsables hasta el fin.

Qué encuentre usted todas sus caravanas.

Sus comentarios siempre son bienvenidos en www.BeefTalk.com. Para más información, póngase en contacto con el North Dakota Beef Cattle Improvement Association (la Asociación de Mejoramiento de la Carne de Res de North Dakota 1133 State Avenue, Dickinson, ND 58601 o vaya a www.CHAPS2000.com en la Red Internet.

Fuente: Kris Ringwall, (701) 483-2348, ext 103, kringwal@ndsuent.nodak.edu

Redactor: Rich Mattern, (701) 231-6136, richard.mattern@ndsu.edu