
El Hablagnados 307: Las vacas que paren tarde pueden ser costosas

Por Kris Ringwall, Especialista de ganado
Servicio de Extensión de NDSU
Traducción por Dr. John S. Ballard,
Dickinson State University

El calor del verano está aquí y el forraje está secándose como es natural. La esperanza es parte de la naturaleza humana, pero a veces la esperanza es la única lluvia que uno se recibe.

Las charlas en cuanto a lo que sería ideal son inútiles para los productores, así que los productores necesitan prepararse por tener un plan. La mayoría de las operaciones de rancho a largo plazo tienen o deben tener un plan de contingencia. El plan más popular y de más sentido común es, cuando hay hierba, tener algunos animales adicionales para comerla.

Un corral de más para animales de un año, unas cuantas novillas más de lo normal o una reducción de manada más ligera pueden resultar en animales de más para cosechar la hierba y aumentar los ingresos en el otoño. El activar un plan de contingencia (moviendo a un centro de alimentación o vendiéndolos) debe librar la operación de ellos.

Las parejas todavía están vendiéndose bien. Los becerros y los animales de un año están trayendo buen dinero. En el establo de ganado de aquí en el suroeste de Dakota de Norte los becerros de peso de las unidades de cinco y seis o los animales de un año(a veces es difícil apreciar una diferencia) se venden de \$109,50 a \$117,75 a la unidad de peso de cien.

Las vacas más viejas con becerros a su lado trajeron de \$1.085 a \$1.475 la pareja. Los becerros de unidad de peso tres se vendían a \$500 la cabeza.

El reducir el número de ganado es como limpiar la casa. Cada año una operación acumula algunos animales sueltos, pero si parece que va a haber una escasez de comida, no deje de venderlos. Las ventas tempranas pueden librar los pastos para vacas más jóvenes y productivas. El esperar hasta que los demás productores venden no es la respuesta tampoco. Así, pues, hagan sus planes de antemano.

La razón para la segunda reducción es la reproducción. La reproducción paga las cuentas. Como apuntamos hace unas pocas semanas, un toro infecundo cuesta dinero y así también las vacas que no se crían para parir temprano en la estación de producir los becerros.

Los datos acumulados por CHAPs (Evaluación del rendimiento de la manada de ganado por Software) revela que 62,4% de las vacas viviendo en las zonas norteñas de las Praderas Superiores paren dentro de los primeros 21 días de la estación de parir becerros. Un total de 86,4% de las vacas paren dentro de los primeros 42 días de la estación de parir becerros. La tasa de crecimiento para estos becerros es 2,38 libras por día en los pastos norteños, tetando a vacas de cuerpitos medios a grandes.

Hay ciertas prácticas de manejo de que se puede hablar que se tratan de estos números, pero enfoquémonos en los 13,6% restante, las vacas que no parieron hasta 42 días después del comienzo de la estación de parir becerros o el 6,6% que nunca estaban preñadas. Ambos de estos grupos pueden ser objetivos para la matanza(reducción) selectiva temprana. (En el número 293 de Hablagnados, uno necesita acordarse de que la tabla de distribución de parir se activa por la fecha de parir de la tercera vaca madura).

La vaca que no parió no debe estar en los pastos de todos modos, pero por sí acaso está, sepárela y véndala. Las vacas que parieron tarde, definidas según la tabla de distribución de parir como las que parieron después de los 42 días de la estación de parir, a lo mejor parirán tarde en la próxima estación de parir también. Estas vacas también se deben apuntar.

Cada becerro que producen las vacas de parir tarde ya ha cedido hasta un máximo de 42 días de ganancia de becerro. Con un promedio diario de 2,38 libras, los becerros que nacieron tarde, para todos los propósitos, está cien libras más ligero.

Para que se mejoreen o crien más temprano las vacas que producen los becerros tarde , necesitan más comida, pero la escasez de alimentos es la razón por la cual se escribe este artículo. Así que en su documentación para los becerros, dibuje una línea a los 42 días de la estación de parir becerros. Hágase la pregunta, ¿Si la reducción de la manada es necesaria, es posible que las vacas de parir tarde deban ser los candidatos para una venta de parejas?

Espero que usted encuentre todas sus etiquetas de oreja aprobadas de NAIS.

Sus comentarios siempre son bienvenidos en www.Beef-Talk.com. Para más información, póngase en contacto con el North Dakota Beef Cattle Improvement Association (la Asociación de Mejoramiento de la Carne de Res de North Dakota 1133 State Avenue, Dickinson, ND 58601 o vaya a www.CHAPS2000.com en la Red Internet.

Fuente: Kris Ringwall, (701) 483-2348, ext 103,
kringwal@ndsuxt.nodak.edu

Redactor: Rich Mattern, (701) 231-6136,
richard.mattern@ndsu.edu

Drought Culling Strategy

CHAPS Cows Calving	
Within 21 days	62.4 %
Within 42 days	86.4 %
Late	13.6 %

Total potential calf weight loss on late calves
42 days X 2.38 pounds average daily gain = 100 pounds

Late-calving Cows Can Be Costly

By Kris Ringwall
Extension Beef Specialist
NDSU Extension Service



The heat of summer is here and the forage is drying up as usual. Hope is part of human nature, but hope is sometimes the only rain one gets.

The chat about what would be ideal gets producers nowhere, so producers need to be proactive by having a plan. Most long-range ranch operations do have or should have a contingency plan. The most popular and common sense plan is when there is grass, have a few extra stock around to graze it.

An extra pen of yearlings, a few more heifers than normal or a little lighter culling could result in extra cattle to harvest grass and add cash in the fall. Activating a contingency plan (moving to a drylot or selling them) should remove those cattle from the operation.

Pairs still are selling well. Calves and yearlings are bringing good money. At the local livestock barn in southwestern North Dakota, five-weight and six-weight calves or yearlings (sometimes it is hard to tell the difference) are selling from \$109.50 to \$117.75 per hundredweight.

Older cows with calves at the side brought from \$1,085 to \$1,475 a pair. Three-weight type calves were selling for \$500 per head.

Reducing cattle numbers is like cleaning house. Each year an operation accumulates some odds and ends, but if feed is looking short, don't hesitate to sell. Early sales can free up acreage for younger, more productive cows. Waiting until everyone decides to sell is not the answer, either, so plan ahead.

The principle behind the second cut is reproduction. Reproduction pays the bills. As was noted a couple of weeks ago, a bull that doesn't settle cows costs money and so do cows that are not bred to calf early in the calving season.

Data assembled through the Cow Herd Appraisal Performance System (CHAPS) reveals that 62.4 percent of the cows living in the upper Great Plains calve within

the first 21 days of the calving season. A total of 86.4 percent of the cows calve within the first 42 days of the calving season. The typical growth rate on these calves is 2.38 pounds per day on northern pastures, nursing medium- to large-frame cows.

There are certain management practices that can be discussed involving these numbers, but let's focus on the remaining 13.6 percent that did not calve until 42 days after the start of the calving season or the 6.6 percent that never calved at all. Both of these groups are target groups for early culling. (In BeefTalk 293, one needs to recall the calving distribution table is triggered by the date the third mature cow calves.)

The cow that never calved should not be on the pasture anyway, but just in case she is, pull her in and sell her. The late-calving cows, as defined by the calving distribution table as those that calved after 42 days into the calving season, are most likely to breed late in the next calving season. These cows also should be noted.

Every calf late-calving cows produce already has given up a maximum of 42 days of calf gain. With an average daily gain of 2.38 pounds a day, late-born calves, for all practical purposes, are 100 pounds lighter.

For late-calving cows to improve or breed earlier, they need more feed, but the shortage of feed is the very reason this article is being written. So, pull out the calving book, draw a line 42 days into the calving season. Ask yourself, if cows need to go, maybe, just maybe, should the late-calving cows be candidates for a pair sale?

May you find all your NAIS-approved ear tags.

Your comments are always welcome at www.BeefTalk.com. For more information, contact the North Dakota Beef Cattle Improvement Association, 1133 State Avenue, Dickinson, ND 58601 or go to www.CHAPS2000.com on the Internet. In correspondence about this column, refer to BT0307.