

[\[previo\]](#) [\[próximo\]](#) [\[versión impresor\]](#) [\[inscripción\]](#)



## El Hablaganados 190: La ganancia es para la rentabilidad no para recobrar los gastos

Por Kris Ringwall, Especialista de ganado Servicio de Extensión de NDSU  
Traducción por Dr. John S. Ballard, Dickinson State University

El costo de hacer los negocios es un fenómeno que todavía es un tema de pensamiento dentro de la industria de producir la carne de vaca. Hace varios años, se hicieron esfuerzos dentro de la industria para clarificar y traer una terminología común a los que mantenían los datos. Muchos se acordarán de las letras SPA, un acrónimo para “El Análisis de Producción Estandarizado.” Estos esfuerzos, apoyados por muchos dentro de la industria, continúan cojeando. Ciertamente la retórica es muy buena, pero se necesita más.

November 6	Pasture weight	572 lbs.
November 6	Receiving weight	560 lbs.
November 10	Weight check	556 lbs.
November 11	Weight check	552 lbs.
December 30	Ship weight	715 lbs.

Hoy día, la industria se enfrenta otro desafío, el de pensar en los costos de implementar la tecnología dentro de la industria. Nos interesa que varios comentarios se intercambien y que sean tan diversos como el número y las razas de ganado que están disponibles para los productores de ganado.

Un punto muy sobresaliente que parece repetirse es la diferencia entre aumentar los pasos de las prácticas de producción que actualmente se están utilizando y el comienzo completo de nuevas prácticas de producción. Los sentimientos varían mucho desde la paciencia dentro de la industria hasta los extremos de “dejarlas atrás en el polvo.”

Comprender que la producción de ganado entre las regiones dentro de los EE.UU. puede ser y generalmente es tan diversa como comprender los principios de producción entre países distintos. Lo esencial de la mayoría de las discusiones todavía es sin mucha preparación y mueve rápidamente a al ruedo político.

En el Centro de Investigación y Extensión de la Universidad del Estado de Dakota de Norte en Dickinson (DREC), frecuentemente movimos el ganado. Por consiguiente, podemos seguir la pista de artículos que los productores comerciales de ganado generalmente no rastrean. Los datos que hemos coleccionado nos dan valores para los puntos de referencia para los costos de mover el ganado y otros gastos asociados. La identificación del ganado es un tema muy caliente actualmente. Mientras esta discusión evoluciona hasta un sistema mandatorio impuesto a la industria, los productores necesitan mantener abiertas sus opciones.

Un concepto que se ha adelantado dentro de la industria es traer el ganado a un punto común y aplicar la identificación allí mismo. Tal procedimiento eliminaría la necesidad para los productores individuales de comprar y manejar el equipo electrónico que se requiere para leer las etiquetas de identificación electrónicas (EID). Esto también podría engendrar unas alianzas de marketing para los productores.

Un punto que mucha gente suele pasar por alto es la pérdida que ocurre procesando el ganado. El achicamiento es invisible al productor medio de vaca-becerro, pero el achicamiento es un costo directo.

Los datos de DREC para el año pasado refleja muy bien el costo de procesar. El 6 de noviembre, el Centro recogió, clasificó y pesó 40 becerros novillos. Por término medio los becerros pesaban 572 libras en los pastos, con una caminata máxima de media milla a las facilidades de procesar. Cargamos los becerros en dos remolques de “cuello de ganso” y los transportamos un poco más de 70 millas al Centro de Investigación y

Extensión en Hettinger, los descargamos y los pesamos. Se pesaron a las 560 libras. El achicamiento si se calculara en este caso hubiera sido 12 libras por becerro o un poco más de 2%. En realidad era muy bueno y los becerros estaban muy bien.

Después de cuatro días de acostumbrarse, empezamos una prueba con los becerros. El 10 de noviembre, pesamos los becerros y el peso medio era 556 libras y otra vez, el once de noviembre y el peso medio era 552 libras. El peso del 11 de noviembre estaba 20 libras menos que cuando los becerros estaban en los pastos. Los becerros empezaron a aumentar de peso y su peso medio era 715 libras cuando los transportamos al centro de engorde el 30 de diciembre.

Al final, los becerros perdieron libras por cinco días, y no aumentaron el peso que deberían haber aumentado si no hubieran salido de los pastos. Antes del destete, su promedio de ganancia de peso era 2,7 libras por día, así que la falta de ganar peso por cinco días resultó en la pérdida de más de 11 libras por becerro. Combinadas, las veinte libras perdidas durante el período de acostumbrarse al cambio y las 11 libras que no ganaron resultaron en la pérdida de más de treinta libras por cabeza.

Nadie discute la necesidad de mover el ganado y la necesidad de procesarlo, pero la comprensión de todos los costos se necesita para que una transacción justa de dólares ocurra. Los becerros son entidades vivas y cambiables que crecen. Los dólares se hacen con el crecimiento, y deben formar la rentabilidad y no sólo la recuperación de los costos.

Qué encuentre usted todas sus caravanas.

Sus comentarios siempre son bienvenidos en [www.BeefTalk.com](http://www.BeefTalk.com). Para más información, póngase en contacto con el North Dakota Beef Cattle Improvement Association( la Asociación de Mejoramiento de la Carne de Res de North Dakota 1133 State Avenue, Dickinson, ND 58601 o vaya a [www.CHAPS2000.com](http://www.CHAPS2000.com) en la Red Internet.

Fuente: Kris Ringwall, (701) 483-2348, ext 103, [kringwal@ndsuxext.nodak.edu](mailto:kringwal@ndsuxext.nodak.edu)

Redactor: Rich Mattern, (701) 231-6136, [richard.mattern@ndsu.edu](mailto:richard.mattern@ndsu.edu)