

[\[previo\]](#) [\[próximo\]](#) [\[versión impresor\]](#) [\[inscripción\]](#)



El Hablaganados 56: La Propiedad retenida podría proveerles un aumento de 16% a las familias

Por Kris Ringwall, Especialista de ganado Servicio de Extensión de NDSU
Traducción por Dr. John S. Ballard, Dickinson State University

La económica de valor añadido es un término de importancia y la industria de carne de vaca es un área donde los economistas piensan que hay muchas oportunidades. Una pregunta sencilla queda, sin embargo, y es, ¿cómo le añade un productor valor a un becerro?

Para decirlo sencillamente, los productores prefieren un cheque tan grande como posible cuando venden el ganado. Éste es un concepto que trasciende todas las culturas donde la gente recibe alguna forma de recompensa por su trabajo. En una vista ancha del comercio de ganado, la palabra “productor” tiene que ser intercambiable con la palabra “propietario”.



El dueño del becerro a la hora de la venta recibe el valor del animal. El becerro habrá incurrido la deuda durante la fase de la producción, pero una vez que esas deudas se pagan, el dueño, no el productor, recibe el valor residual llamado la ganancia. Aquí está donde el término “propiedad retenida” se originó en el negocio de dar de comer al ganado.

Sí, el productor puede vender el becerro al destetarlo o un poco después y renuncia ser el propietario verdadero del becerro. En este caso el productor se hace uno de los deudores que el valor del becerro debe devolver si la industria va a ser sana. Cuando la industria es sana, el propietario del becerro va a beneficiar.

Aunque retener la propiedad no es para todos, el productor de carne de vaca de hoy tiene que explorar la oportunidad. En el Centro de Investigación y Extensión de la Universidad del Estado de Dakota de Norte en Dickinson, hemos decidido mantener la propiedad del ganado que producimos. La información que recibimos por mantener la propiedad es clave para dirigir la administración de nuestros operaciones de carne de vaca.

Como observamos en una columna anterior, la búsqueda de ganancia del Centro mediante la propiedad retenida nos ha hecho posible tener los ingresos extras de 4,88% por un período de cinco años. Mejor dicho, recibimos más cuando vendimos el ganado en la primavera en vez de vender el ganado como becerros en el otoño. Esta figura es un poco menos de lo que dicen, pero por lo menos es positivo. En vez de terminar esta discusión a este punto, vamos a seguir con las matemáticas.

Basándonos en los datos individuales de los animales, el Centró puso 966 becerros en los corrales de engorde por los últimos cinco años. Tenían el valor de \$507,25 cada uno y por término medio proveían \$24,77 de devolución neta por becerro que mandamos a los corrales de engorde (esto incluye los costos de los becerros muertos también). Lo esencial es recibimos \$24,77 de ganancia neta. Cuando se divide la ganancia neta por los \$507,25 para el valor de los becerros en el otoño, el resultado es una devolución de 4,88% por la inversión encima de un período de inversión por término medio de 154 días. Los 154 días son el número medio de días que el ganado se engordaba. (Apunte: para comparar a una inversión anual, un banco local tendría que traer 11,56%).

El especialista de investigación Keith Helmuth observó que la devolución neta del Centro fue \$23.927,82 por los últimos cinco años. Esto podría ser un aumento significativo en sueldo para la mayoría de las familias que tienen 250 animales. Sigamos las matemáticas. Si un rancho expuso 250 vacas y destetó 90% de la cosecha de becerros, habría 225 becerros disponibles para la venta. Hay que reemplazar unas vacas cada año, digamos 35 novillas, así que sólo 190 becerros llegarían a los corrales de engorde. Si los becerros fueran semejantes a los becerros del Centro, podrían venderlos en el otoño por \$507. Reste los costos de la producción, que son más o menos de \$350 (medio para la Administración de Negocios Agrícolas de Dakota de Norte para las empresas de vaca/becerro para la carne para 2000 fue \$340,75) y ganar \$157 por becerro para una suma de manada de \$29, 830.

Una segunda opción podría ser retener la propiedad de los becerros e incrementar el valor del becerro \$24,77 o \$4.785 para la manada, que podría ser un aumento de 16% para la familia. Esto no es un aval a favor de retener la propiedad, pero pretende ser para mostrarles a los productores (propietarios) cómo pueden crear el aumento del valor --- y obtener información que puede tener impactos significantes en cuanto a las decisiones administrativas futuras. Recuerde, no obstante, que ese valor aumentado no viene sin riesgo y los productores necesitan seleccionar un programa que sea mejor para su situación.

Qué encuentre usted todas sus caravanas.

Sus comentarios siempre son bienvenidos en www.BeefTalk.com. Para más información, póngase en contacto con el North Dakota Beef Cattle Improvement Association(la Asociación de Mejoramiento de la Carne de Res de North Dakota 1133 State Avenue, Dickinson, ND 58601 o vaya a www.CHAPS2000.com en la Red Internet.

Fuente: Kris Ringwall, (701) 483-2348, ext 103, kringwal@ndsuxext.nodak.edu

Redactor: Rich Mattern, (701) 231-6136, richard.mattern@ndsu.edu