

Corte los gastos con inteligencia, no con apuro

El Hablaganados 820: Corte los gastos con inteligencia, no con apuro

De Kris Ringwall, Especialista de ganado, Servicio por Extensión de NDSU
Traducción de Dr. Michael Cartmill, Dixie State University

No deje que las reacciones repentinas estorben el buen planeamiento.

En tiempos financieros difíciles, las decisiones administrativas adecuadas son esenciales y podría marcar la diferencia entre seguir en el negocio de ganado o no.

Adelante o atrás son dos opciones. Una vez que el embrague esté en engranado y el acelerador presionado, es necesaria la acción. ¿Está la operación en “marcha” para mover adelante o en “reversa” para moverse hacia atrás? Esperemos que los productores de ganado estén moviendo adelante, pero despacio, sin embargo.

Al corazón de esta discusión es saber cuáles gastos mantener y cuáles cortar. No hay respuestas sencillas, ninguna fórmula mágica para todos los productores.

A la delantera hay los gastos inmediatos que un productor tiene que pagar. Y, como cualquier negocio, los gastos llegan a ser cuentas. Habrá murmullo al pagar el montón de cuentas de este mes. Lo importante es de estar preparado porque cortar gastos operacionales debe ser proyectado con meses de anticipación y activado cuando sea apropiado.

Una conversación estrecha con el prestamista es crítica en este tiempo porque la reacción impulsiva es de cortar gastos inmediatamente con la esperanza de postergar la discusión inevitable con quienquiera controla los fondos. Como resultado, esos gastos inmediatos por lo general están más relacionados con el corto plazo y pueden influenciar el bienestar inmediato del ganado.

Cortar prácticas de producción comunes tales como pruebas de fertilidad de los toros, vacunas para los becerros, provisión de suplementos de pastizal o el movimiento de la manada dentro de programas de pastoreo puede crear problemas significativos a largo o a mediado plazo.

Poner un toro infértil con vacas resultará en un error grave al llegar el otoño porque las vacas pueden resultar abiertas. Cada vaca abierta se estima ser 550 libras de carne no vendida y se añade a todos los gastos de la vaca como una pérdida total en la columna de gastos.

Extrapolando de la base de datos del programa educativo de la Administración de Granjas de Dakota del Norte (<http://www.ndfarmmanagement.com>) y herramientas de búsqueda asociadas tal como FINBIN (<http://www.finbin.umn.edu>) del Centro de Administración Financiera de Granjas, la Universidad de Minnesota, yo anticiparía márgenes en bruto para las vacas estar

alrededor de \$600. Esa es la cantidad que un productor vaca-becerro podría gastar y todavía salir sin ganar ni perder.

Otra vez, evaluando FINBIN, los becerros de este año podrían tener en exceso de \$650 para gastos totales directos y generales. Obviamente, los costos deben ser cortados. Las vacas abiertas no ayudarán al productor a alcanzar la meta de menos de \$600 en efectivo disponible. Las vacas abiertas de verdad significan menos becerros el próximo año, además ningún becerro para pagar el pastoreo de este año. Los toros infértiles eliminan la oportunidad de tener rentabilidad.

Y los becerros muertos no ayudan tampoco. ¿Qué tan común es comer excesivamente? Omitir la vacunación clostridia C y D, además de otras vacunaciones para agentes de enfermedades bien conocidos, no es sabio. Dudo que uno pueda encontrar un productor de ganado que no haya experimentado el vacío que queda al encontrar el mejor, resplandeciente becerro yaciendo muerto por el cerro. El resplandor se fue, y la madre, obviamente con la ubre llena de leche, se queda cerca.

Estos becerros de rápido crecimiento, bien alimentados siempre son buenos candidatos para comer excesivamente. Tal vez es por eso la enfermedad llegó a conocerse como la comida excesiva. La vacuna es barata.

Recuerdo como niño pequeño cuando Papá vino a la casa bastante descontento porque varias reses habían muerto. Distintamente recuerdo caminar por la arboleda para mirar al toro. El toro muerto tuvo sangre goteando de todos los orificios disponibles, lo cual es un síntoma típico de carbunco. Es una enfermedad que es tan común, pero de verdad no se expresa hoy en día, porque la mayoría de los productores vacunan para el carbunco. La vacuna es barata.

Estas son memorias que a uno no le gusta tener ni compartir. Pero recuerde, ¿está la operación moviendo hacia adelante o hacia atrás? Moverse hacia atrás, apartando a un lado la tecnología que salva vidas, no es una buena decisión. El fracaso de probar la fertilidad de toros no es una buena decisión.

Aun al acercarse el otoño, descontinuar los servicios veterinarios para evaluar la preñez y la falta de implementar programas de vacunación de otoño solo llevan a un ciclo hacia abajo. Los becerros siempre necesitan estar preparados para el mercado lo mejor que podamos.

Sí, cortar costos es un proceso muy difícil para los productores de ganado. La identificación de los costos mayores dentro de la operación es esencial. Esto no necesita ser un esfuerzo de varios días porque aun con papel, lápiz, un repaso repentino de las obligaciones financieras, un poco de sumar y un poco de dividir, la respuesta empezará a salirse.

Pero recuerde, cortar costos necesita ser planeado y proyectado en la operación, no una reacción al escribir un cheque y una eliminación repentina de servicios. Si se necesita, busque un poco de consejo sólido financiero, siga adelante lentamente y piense claramente.

Que encuentre usted todas sus marcas orejeras.

Para más información, contacte <https://www.ag.ndsu.edu/news> o el Servicio por Extensión de la Universidad Estatal de Dakota del Norte, NDSU Dept. 7000, 315 Morrill Hall. P.O. Box 6050, Fargo, ND 58108-6050.