



El Hablaganados 21: ¿Vale el rendimiento el criar de las novillas preñadas?

Por Kris Ringwall, Especialista de ganado Servicio de Extensión de NDSU
Traducción por Dr. John S. Ballard, Dickinson State University

El mejoramiento genético es importante en el comercio de ganado para la carne de res, especialmente para los productores de vaca/becerro. Pero los productores se enfrentan con muchas opciones alternativas en via de producir las vacas exitosas.

Breakeven Values for Heifers NDSU Dickinson Research-Extension Center		
	Replacement	Market
1995-1998	\$723	\$662
1999	\$820	\$753

El primer paso del proceso es una novilla preñada — y en esta temporada del año hay muchas en venta. La cuestión de poner un valor propio y correcto en una novilla preñada tiene muchas soluciones, especialmente para los productores de ganado que hacen caso a la genética de sus manadas. Seleccionar y monoritizar cuidadosamente el ganado dentro de un programa de inventario es importante para el mejoramiento genético. Pero, en cierto sentido, casi no tiene sentido — a menudo el mercado no vale mucho las novillas desarrolladas para el reemplazo.

El ganado que se mantiene para la producción futura en realidad tiene un valor difícil de explicar, especialmente comparado con el ganado en los centros de alimentación.. La mejor explicación puede ser que un corral de ganado de esos centros tiene un valor en el mercado; un corral de ganado de reemplazo también tiene un valor en el mercado y algo más — ¿Pero en qué consiste este valor extra? El ganado de reemplazo se ve y se trata distintamente.

En 2000, en el Centro de Investigación de Extensión Universitaria en Dickinson de la Universidad del Estado de Dakota de Norte mandó 43 novillas a un centro de desarrollo como reemplazos potenciales. De esas 43 cabezas, 23 novillas no cabían dentro del programa y las mandamos a un programa de alimentación. Las 20 restantes se alimentaron como reemplazos y 15 de ellas se preñaron. Dos de esas novillas preñadas no pudieron mantener la preñez, dejándonos 13 cabezas de novillas preñadas que iban a parir entre el 16 de febrero hasta el 15 de marzo. Esas novillas preñadas se vendieron el 29 de diciembre en una venta para las preñadas y por promedio devolvieron \$893. 11 de ellas se vendieron por \$910 cada una y dos se vendieron por \$800 cada una. Irónicamente, las dos novillas no preñadas se vendieron por \$1.117 cada una.

Esta diferencia de precio hace resaltar el dilema de desarrollar novillas de reemplazo. Esas novillas que escogimos rigurosamente para el futuro de la manada costaban más para desarrollar que las novillas gordas y valían \$224 menos. La mayoría de los planes de comercio verían un gran problema con eso.

En realidad, ¿Valen las novillas de reemplazo menos o es que los productores de vaca/becerro no están dispuestos a gastar su dinero para animar adecuadamente el desarrollo del comercio de novillas?

La industria quiere una vaca productiva que puede aguantar los rigores del medio ambiente con poca ayuda, dar luz a un becerro cada 365 días sin demoras, producir veinte libras de leche cada día sin

tratar sus tetas y quedarse dentro de la cerca cuando el vecino utiliza la rotación de los pastos. Y lo que es más es que el productor también suelte los toros de 2.500 libras para asegurar que las coyunturas de las vacas se conectan adecuadamente cada año.

Entonces ¿Qué valor tiene una vaca que podría potencialmente pasar esas pruebas?

Los costos en efectivo anuales documentados para desarrollar las novillas de reemplazo es \$250 - \$300. Esto no refleja el valor de la novilla, los costos de interés ni la rentabilidad que va a un empresario de desarrollo particular (por ejemplo los honorarios de aduana para el desarrollo de novillas).

Desde 1996 a 1998 el valor de las novillas del el Centro de Investigación de Extensión Universitaria de Dickinson de la Universidad del Estado de Dakota de Norte era por promedio \$423 por cabeza en el otoño. Añadir \$300 de costos de desarrollo a ese valor pondría el valor para recuperar los costos a \$723. Esas mismas novillas a la hora de venta tenía un valor recuperativo a \$682. En 1999, las novillas tenían un valor de \$520 en el otoño, dándoles un valor de recuperar los costos de \$820 sin los honorarios de interés y el premio para el desarrollo. Las novillas vendidas tenían un valor recuperativo de \$753.

Vender las novillas preñadas provee un incentivo marginal para continuar desarrollando las novillas. En el mercado de hoy, usted tendría que añadir \$50 a los cálculos para justificar poniendo las novillas en el corral de reemplazo.

¿Quién va a desarrollar las novillas? ¿Es éste un negocio de mercancía? Alguien tiene que tener las respuestas. ¿Vale la pena o no?

Espero que usted encuentre todas sus etiquetas de oreja(caravanas).

Sus comentarios siempre son bienvenidos en www.BeefTalk.com. Para más información, póngase en contacto con el North Dakota Beef Cattle Improvement Association(la Asociación de Mejoramiento de la Carne de Res de North Dakota 1133 State Avenue, Dickinson, ND 58601 o vaya a www.CHAPS2000.com en la Red Internet.

Fuente: Kris Ringwall, (701) 483-2348, ext 103, kringwal@ndsuxext.nodak.edu

Redactor: Rich Mattern, (701) 231-6136, richard.mattern@nds.u.edu