

El Hablaganados 652: La sobrevivencia todavía se trata de los costos de producción

[[previo](#)] [[próximo](#)] [[versión impresor](#)] [[inscripción](#)]

Por Kris Ringwall, Especialista de ganado Servicio de Extensión de NDSU
Traducción por Dr. Michael Cartmill, Dickinson State University

Un buen lugar para empezar es el margen en bruto.

Los tiempos son buenos en cuanto al precio para el ganado, pero los productores de ganado tienen mucho en qué pensar estos días.

El parto bovino ha empezado en muchos ranchos, y los escenarios complicados de producción ya están constantemente removiéndose para los productores. Desafortunadamente, los dólares asociados con muchos escenarios de producción a menudo están alocados mucho antes de que se hayan hecho evaluaciones financieras adecuadas. El punto crítico es que los dólares ingresen bien, pero los dólares que salen también están aumentando.

El negocio de ganado cuesta dinero.

Al visitar con Jerry Tuhy, instructor de la administración de empresas agrícolas en el Centro de Investigación por Extensión en Dickinson (www.ndfarmmanagement.com), él notó que los mercados libres tenderán a fijar precios de las comodidades en o cerca de un punto de salir sin ganar ni perder para la gran mayoría de los productores. En otras palabras, los productores de costos altos serán los primeros productores de perder dinero en mercados buenos o malos. Ningún mercado seguirá lo bastante positivo para que todos los productores sobrevivan las pruebas financieras a lo largo del tiempo. El control del costo sigue esencial siempre en el negocio de ganado.

En el mundo actual, la competición de los sectores de agricultura de producir energía y alimentos es real. La competición entre los usos de terrenos, tales como cosechas sembradas para el consumo humano, cosechas para la energía y cosechas para la alimentación de ganado, es muy real. Dada la vacilación de la Madre Naturaleza de proveer humedad, la competición sólo vuelve más dura.

El pasto llega a ser aún más valioso. A pesar del esfuerzo tremendo de la agricultura a mantener los costos de energía bajos y a alimentar a la gente, el precio es alto mientras estas aportaciones vuelven a las granjas y ranchos como abastecimiento necesario.

El control de costos es el ímpetu para mantener operaciones de carne de res y se logra por medio de la evaluación continua del proceso de planeamiento.

Necesitamos volver al Programa de Administración de Granjas de Dakota del Norte, junto con la base de datos FINBIN (<http://www.finbin.umn.edu/>) del Centro de Administración Financiera de Granjas en la Universidad de Minnesota. Estos programas dejan que nuestra discusión se enfoque en los dólares integrados en la empresa de carne de res.

Un buen lugar para empezar es el margen en bruto. Según Tuhy, el margen en bruto consta de la compra y venta de todos los becerros, vacas y toros de eliminación, además los animales transferidos a la operación y cualquier cambio global en el inventario de ganado. Sacándolo en claro: los márgenes en bruto reflejan la cantidad de dinero los productores de ganado tienen para usar.

En la vista más global, si los márgenes en bruto son muy pequeños, un productor necesita preguntar por qué está involucrado en el negocio de carne de res porque el dinero que entra y el dinero que sale quedan empatados.

Bueno, eso no es cierto en el negocio de carne de res porque esos productores que tienen por lo menos 50 vacas y participaban en el programa de Administración de Granjas de Dakota del Norte en 2011 tuvieron márgenes en bruto de \$729.

Si volver mucho atrás en el tiempo, estos productores de ganado han tenido márgenes en bruto estables o crecientes con qué trabajar. Desde 2006 por 2010, los productores de ganado que estaban matriculados en el programa de Administración de Granjas de Dakota del Norte tuvieron márgenes en bruto de \$578 en 2010, \$451 en 2009, \$464 en 2008, \$543 en 2007 y \$529 en 2006.

En 2011, el costo total directo y general fue \$546 por vaca. Aunque el margen en bruto de 2010 estaba más arriba de los costos de 2011, de 2009 a 2006 todos los márgenes en bruto estuvieron más bajos que los gastos actuales de 2011.

En otras palabras, si los precios de ganado volvieron a los precios ofrecidos desde 2006 hasta 2009, los productores de ganado estarían operando en lo negativo, lo cual no es un pensamiento placentero. Los gastos totales directos y generales por vaca desde 2011 hasta 2006 eran \$546 en 2011, \$466 en 2010, \$464 en 2009, \$452 en 2008, \$445 en 2007 y \$424 en 2006.

Un repaso rápido de los números indica que, aunque los márgenes en bruto promedios han sido buenos, si los números recientes de gastos son cualquier indicación de números futuros de gastos, los gastos se aceleran.

De 2010 a 2011, los gastos saltaron más de 17 por ciento, mientras los márgenes en bruto saltaron más de 26 por ciento, por eso hay el aumento en rendimiento neto para el productor de ganado. Sin embargo, todavía hay señal de precaución, así que será interesante cuando los números de 2012 salgan en cuanto adónde van los costos de producción.

Por ahora, el punto permanece: el costo de la producción es un bloque grande, sostenible en la sobrevivencia de las operaciones de carne de res. Un hecho sencillo es que los productores necesitan planear bien mientras están en la carretera de alta velocidad que conduce a la rentabilidad de ganado al enfrentar el año 2013.

Que encuentre usted todas sus marcas orejeras.

Sus comentarios siempre son bienvenidos en <http://www.BeefTalk.com>

Para más información, contacte a la oficina NDBCIA, 1041 State Ave., Dickinson, ND 58601, o vaya al <http://www.CHAPS2000.com> por internet.

El rendimiento neto por vaca de la empresa vaca-becerro		
	Margen en bruto	Costos directos y generales
2011	\$729	\$546
2010	\$578	\$466
2009	\$451	\$464
2008	\$464	\$452
2007	\$543	\$445
2006	\$529	\$424

FINBIN (www.finbin.umn.edu/) del Centro de Administración Financiera de Granjas, Universidad de Minnesota

[Haga clic para la versión en español](#)

