

El Hablaganados 594: Faltado \$1.43

[[previo](#)] [[próximo](#)] [[versión impresor](#)] [[inscripción](#)]

Por Kris Ringwall, Especialista de ganado Servicio de Extensión de NDSU
Traducción por Dr. Michael Cartmill, Dickinson State University

Los productores comprando toros y vaquillas de reemplazo se dan cuenta de que, aun dentro de la industria, los costos están aumentándose.

¿Alguna vez le han faltado \$1.43 de vuelto? Es bastante molesto, especialmente si uno no habla de chocolatinas.

Gastar dinero en los toros es un tiempo de pensar. Nadie quiere despedirse de dólares duramente ganados, y parece que es más fácil pagar a los fuera de la industria de uno que al vecino. Tal vez hay la racionalización que uno no tiene control sobre los abastecedores que no se basan en el aspecto vaca-becerro. En contraste, al comprar dentro del negocio de carne de res, uno esperaría que por lo menos ocurriera algún reconocimiento del principio de bajo costo en el negocio de carne de res.

Los productores comprando toros y vaquillas de reemplazo se dan cuenta de que, aun dentro de la industria, los costos están aumentándose. Aun con lo difícil que es generar dólares con becerros, los dólares no tienden a quedar en las manos del productor por mucho tiempo.

Al subir los precios de aportaciones, los impactos afectan duramente. Tal vez hay un poco de consolación que el valor del producto también está subiéndose. El aumento del valor de carne de res y la tendencia general de precios de aportaciones elevados, junto con \$1.43 de menos, son los puntos principales de este cuento. Uno puede frustrarse cuando uno siente ser defraudado.

El cuento comienza con los becerros nacidos en 1996 en el Centro de Investigación por Extensión en Dickinson. En ese entonces, el Centro empezó a mantener propiedad de todos los becerros que se produjeron y después seguirlos a lo largo de la cadena de cosecha. Este proceso continúa hoy en día.

Los datos de carcasa, como todos los datos, tienden a esperar la evaluación y el reportaje. Sin embargo, de vez en cuando, un dato pasa que sencillamente no se puede ignorar. El último grupo de novillos del Centro se cosechó el 4 de enero. Uno tuvo que echar una mirada dos veces al cheque después de que llegó porque le faltó \$1.43.

Concedo que estaba pensando más rápidamente que estaba leyendo, pero el mejor novillo del grupo trajo \$1,998.57, lo cual era \$1.43 menos de \$2,000. ¿Cómo podría una compañía negar uno el derecho de reclamar un novillo de \$2,000 en la barrera?

Tal vez otros productores ya han pasado por esta experiencia, pero el Centro no. Al bajar el sol, el Centro todavía no ha tenido la oportunidad de reclamar un novillo de \$2,000 en la barrera. El Centro todavía tiene ganado alimentándose, así que vale la pena esperar la última jugada de la temporada.

Al revisar los datos, el novillo trajo \$210.82 por cien libras, y se calificó al final de calidad Angus certificado. Dos novillos se calificaron de primera y de verdad trajeron más por cien libras que el novillo más costoso.

El precio de primera era \$219.82 por cien libras. Esos novillos trajeron \$1,925.62 y \$1,732.18. Todos tenemos que vivir en el mundo de "qué pasa si". Si la carcasa de 948 libras se hubiera calificado como de primera, el valor de carcasa habría sido \$2,083.89, pero no pasó así. Sin embargo, en \$2.11 por libra, si la carcasa hubiera pesado 949 libras, el valor de la carcasa habría sido \$2,000.68, así que sólo le faltaba una libra. Claro, hacerse ilusiones no paga las cuentas, pero el valor en la barrera de este grupo de novillos era impresionante.

El grupo entero de novillos tuvo un promedio de 851 libras en la barrera. El valor promedio de carcasa era \$207.03 por cien libras con un valor total promedio de \$1,760.94 por novillo. El negocio de carne de res sigue siendo un negocio de baja aportación, consciente del costo, pero los dólares intercambiados se están aumentando.

Volvamos a la idea original de cuánto uno debe pagar por un toro o vaquillas de reemplazo. Por lo menos al criarme, el presupuesto era algo borroso. A decir la verdad, no creo que hubiera presupuesto. Sin embargo, había un dicho que un nuevo toro debe valer tres novillos. Correcto o no, este principio no es debatible, entonces el nuevo toro debe valer \$5,282.82.

Por supuesto, esos productores que venden temprano pueden tener una ecuación diferente. A pesar de eso, mientras el precio del ganado sube, el precio de toros y reemplazos lo seguirán. El mensaje verdadero es el mismo: Asegúrese que uno compre el toro correcto. La necesidad de ofrecer un poco más es evidente, pero también lo debe ser la necesidad de comprender lo que uno compra.

En este grupo de novillos, había varias primas y descuentos. La habilidad de evitar descuentos se maneja por la administración. Por otro lado, la oportunidad de obtener primas es una función de crecimiento empujado por la genética y la habilidad de vetear la carne. Una vez que se coseche un novillo, la industria de carne de alto valor necesita la calidad, así que la industria se maneja mucho por la calidad.

La habilidad de colgar carcasas grandes que califican de calidad o de primera es muy lucrativa cuando el mercado busca carne de alta calidad.

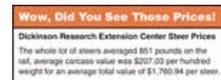
Lo que no se calculó con este grupo de novillos son las ganancias totales, pero tener la habilidad de traer a casa primas significativas de verdad añade más dólares a la bolsa cuando se pagan las cuentas. Muchas oportunidades agrícolas se han pasado por alto esperando un centavo más que nunca llega.

La felicidad todavía viene aun sin el \$1.43. La próxima venta de toros verá más asientos con la cabeza al subastador, así que cuide los nuevos toros porque las expectativas están elevándose.

Que encuentre usted todas sus marcas orejeras.

Sus comentarios siempre son bienvenidos en <http://www.BeefTalk.com>

Para más información, contacte a la oficina NDBCIA, 1041 State Ave., Dickinson, ND 58601, o vaya al <http://www.CHAPS2000.com> por internet.



¡Caramba!, ¿notó esos precios? **Los precios de novillos del Centro de Investigación por Extensión en Dickinson:** El grupo entero de novillos tuvo un promedio de 851 libras en la barrera, el valor promedio de carcasa era \$207.03 por cien libras con un valor total promedio de \$1,760.94 por novillo.