

El Hablaganados 562: La producción de carne de res del futuro

[[previo](#)] [[próximo](#)] [[versión impresor](#)] [[inscripción](#)]

Por Kris Ringwall, Especialista de ganado Servicio de Extensión de NDSU
Traducción por Dr. Michael Cartmill, Dickinson State University

En tiempos como éste, tal vez es bueno simplemente reflexionar en un modelo y después intentar construir ese modelo para tratar de echar una miradita al futuro.

El futuro de la carne de res empieza con sistemas de carne de res que generan un margen en bruto por vaca de \$600 y mantienen los costos directos a menos de \$400 y costos generales a menos de \$100 por vaca. A fin de cuentas, es el futuro que realmente deseamos saber. Desafortunadamente, mucho del futuro queda escondido tras un muro detrás del que no nos han dado el privilegio de ver.

En el panorama de la vida, tenemos fe. Con la fe, nos levantamos cada día y cumplimos el día. No todos los días terminan como esperamos, pero sí tienen un fin, y el próximo sí llega.

Algunas cosas parecen tener un afecto más significativo en nuestro sobrevivir diario, pero necesitamos hacer decisiones. Escogemos una profesión y seguimos una profesión que provee nuestras necesidades individuales y familiares, además que unas necesidades para el mejoramiento del total. Usualmente lo llamamos caridad.

Normalmente, las profesiones que escogemos desarrollan de nuestras propias experiencias y deseos personales. Al cambiar el mundo, puede que esas profesiones necesiten cambiar. Raras veces tienen muchos el lujo de pasar una vida entera en una profesión sin por lo menos un ajuste o dos.

El negocio de la carne de res no es una excepción, entonces es por eso encontramos a muchos en el mundo de la producción de ganado cambiando profesiones. Aun en el negocio de la carne de res, los que están listos a inscribirse no parecen inscribirse tan rápidamente como algunos quisieran. Dicho sencillamente, los productores de ganado son están aumentando en números. De hecho, están disminuyendo en números.

En tiempos como éste, tal vez es bueno simplemente reflexionar en un modelo y después intentar construir ese modelo para tratar de echar una miradita al futuro. El futuro siempre comienza con el presente, y el presente es una función del pasado. Éste siendo el caso, basemos el modelo del futuro en los datos actuales.

Volviendo al programa educativo de la Administración de Granjas de Dakota del Norte (<http://www.ndfarmanagement.com>), junto con datos de FINBIN (<http://www.finbin.umn.edu/>) del Centro de la Administración Financiera de Granjas en la Universidad de Minnesota, varias partes del modelo se pueden suponer.

Empecemos al preguntar qué tipos de demandas hay en la vaca. ¿Cuántos ingresos necesita producir esta vaca para llegar algún nivel de sostenibilidad? Durante un período de 10 años, si uno mira a esos productores de Dakota del Norte dentro del grupo de datos, los datos sugerirían que el ingreso debe ser \$545 por vaca. Con la venta de ganado seleccionado y varios ingresos de \$111 por vaca, el ingreso total generado es \$656

Los productores en el primer 40 por ciento por los 10 años realmente traen \$598 por vaca. Con la venta de ganado seleccionado y varios ingresos de \$111, el ingreso total generado es \$709.

Los productores en el último 40 por ciento traen \$493 por vaca. Con la venta de ganado seleccionado y varios ingresos de \$111, el ingreso total generado es \$608.

En términos sencillos, una variación de \$101 existe entre los productores con ingresos mayores netos y los con menos.

Como promedio, los productores tuvieron que invertir \$149 de vuelta para mantener los números de la manada. Los productores con ingresos netos más altos invirtieron \$131, mientras los productores con ingresos netos bajos invirtieron \$163.

Basándose en estas cifras, algunos puntos claves para el futuro se descubren. Una vaca debe contribuir \$650 a \$700 a la cuenta. El dinero apartado para los reemplazos anualmente debe ser \$150.

Otra vez, en términos sencillos, como productor de carne de res, el modelo necesita empezar con las expectativas de ingresos de \$750. Los costos de reemplazo son \$150, así que tenemos el margen en bruto futuro con el cual trabajar de \$600. Este número se ha logrado durante los últimos 10 años y claramente es alcanzable.

Éste es el lado de ingresos. Sin embargo, el lado negativo de la ecuación al final determina la rentabilidad neta. Históricamente, al crecer el modelo, aproximadamente 75 por ciento de los costos directos están relacionados con la alimentación, a pesar de los ingresos netos.

Si uno extrapolar los costos directos por vaca en \$400 por año, el productor tendría \$300 de costo de alimentación con que trabajar. Aunque los promedios generales son menos de \$70, los números recientes empujarían el costo general a casi \$100.

Entonces, ¿quién debe estar en el negocio de carne de res? Los pensamientos de hoy, junto con unos ajustes, sugerirían un modelo de producción por vaca que se enfoca en un margen en bruto de \$600, mantiene los costos directos a menos de \$400 y mantiene el costo general a menos de \$100.

Éstos son números grandes para los productores de carne de res futuros. ¡Ahora encontremos un sistema de carne de res que lo pueda lograr!

Que encuentre usted todas sus marcas orejeras.

Sus comentarios siempre son bienvenidos en <http://www.BeefTalk.com>

Para más información, contacte a la oficina NDBCIA, 1041 State Ave., Dickinson, ND 58601, o vaya al <http://www.CHAPS2000.com> por internet.



Essential Targets for Future Beef Producers	
Gross margin minimal expectations per cow	\$600
Direct expenses per cow less than	\$400
Overhead expenses per cow less than	\$100

[Haga clic para la versión en español](#)