



El Hablaganados 519: El valor de becerro alimentado un positivo

Por Kris Ringwall, Especialista de ganado Servicio de Extensión de NDSU
Traducción por Dr. Michael Cartmill, Dickinson State University

Los dólares volviendo a la operación vaca-becerro son significantes y verdaderamente parecen estar aumentando.

Uno de los factores impulsores en el negocio de la carne de res es costo. Como productor, aun un productor con datos mal mantenidos, el costo de hacer el negocio sube cada vez más. La sobrevivencia significa equilibrar el costo y los ingresos.

Más ingresos no significan más ganancias. Sin embargo, lo mismo se puede decir de los costos porque disminuir los costos no siempre significa más ganancias. Menos ingresos y más costos, bueno, eso es obvio, pero a menudo un sentido sagaz de negocios por lo general quiere decir gastar dinero para hacer dinero.

Tal vez ése sea un punto bastante bueno de conversación porque, como productores de carne de res, tenemos que decidir sobre un plan de negocios, invertir dinero y cosechar un buen rendimiento en las inversiones de uno. La alternativa es cortar los costos y después cortar aun más costos y tratar de producir a una velocidad más alta de la que uno corta los costos. Las dos maneras deben funcionar, pero no sin un plan.

Los productores de carne de res comercializan un producto bruto, el cual es el becerro. El Centro de Investigación por Extensión en Dickinson ha comercializado becerros desde su comienzo. Por razones de simplicidad, la mayoría de los becerros machos se valoran como novillos y los precios se fijan fuera del rancho. Aunque los novillos vienen de diferentes grupos de ganado, por su mayoría, sencillamente son novillos de Dakota del Norte. Como muchos novillos más, reflejan una mezcla predominante de vacas madres de Angus, Hereford y Angus Rojo apareadas con padres similares o de tipo continental.

Echemos una miradita atrás a los valores más o menos típicos de becerros. A finales de los años 90, los becerros traían \$480 o más al Centro. Al llegar el final del siglo, esos mismos becerros traían \$660 o más y más de \$775 en los años más recientes. Éstas son cifras aproximadas basadas en el valor de los novillos al entrar en el corral de alimentación, más o menos unos dólares ganados o perdidos en dar de comer a los becerros. Así que hay efectivo en el negocio de carne de res.

Los dólares volviendo a la operación vaca-becerro son significantes y verdaderamente parecen estar aumentando. Una época en particular que resalta para el Centro fue cuando el primer lote de ganado alimentado llegó a un valor promedio de más de \$1,000 en 2004. Cuatro cifras son buenas.

Si simplemente quedamos con el valor, nuestro ganado alimentado, principalmente siendo los novillos, se valoraban a \$740 por cabeza en 1996. Para el propósito de presupuestos y estimar los ingresos, el Centro usó \$500 por cabeza para el ingreso bruto estimado de las vacas en la manada. Desde entonces, se notaría un

1996 to 2009 Average Fed Value	
Dickinson Research Extension Center	
1996	\$740
1997	\$732
1998	\$776
1999	\$820
2000	\$879
2001	\$841
2002	\$896
2003	\$985
2004	\$1,100
2005	\$1,107
2006	\$1,074
2007	\$1,162
2008	\$1,118
2009	\$1,240

De 1996 a 2009 Valor promedio de becerro alimentado: El Centro de Investigación por Extensión en Dickinson.

patrón de un valor cada vez más creciente de ganado alimentado producido en el Centro.

Aunque los informes sobre el mercado mostrarían tendencias similares, esas líneas en los muchos gráficos que se imprimen en muchos, muchos informes noticiarios significan más cuando los números presentados afectan la operación ya funcionando en vez de sencillamente una tendencia del tiempo para las masas.

Como se ha notado en el Centro, el valor de becerro alimentado era a \$740 en 1996, \$732 en 1997, \$776 en 1998 y \$820 en 1999. Mientras el mundo celebró el nuevo siglo, el valor del becerro alimentado del Centro había llegado a \$879. La tendencia no paró porque el valor del becerro alimentado fue \$841 en 2001, \$896 en 2002, \$985 en 2003 y \$1,100 en 2004. Otra vez, ése es el valor bruto del becerro alimentado.

El productor, tal como la industria entera, tiene que usar el valor para generar más valor (valor añadido) para pagar las cuentas. En los años más recientes, el valor del becerro alimentado fue \$1,107 en 2005, \$1,074 en 2006, \$1,118 en 2008 y \$1,240 en 2009.

Dado los dólares presentes dentro del valor de ganado alimentado, no se sorprende que cuando haya una fiesta de carne de res, la lista de invitados es larga y a veces más larga que le gustaría al anfitrión.

El problema es que un aumento de ingresos no significa un aumento de ganancias. Lo más dinero que ingrese puede llegar a ser y llegará a ser una salida más grande para dejar más flujo de efectivo, particularmente para el productor que no tiene un plan de negocio eficaz

Planear es todo, aunque el trabajo con el ganado, en el campo y todo otro tipo de “tarea” diaria ocuparán las horas del día. A la larga, más productores se sientan y hacen más cálculos en papel para esforzarse a guardar un poco del valor generado al poner la carne de res en la barrera en casa.

No es fácil. Probablemente los indicios mayores de eso es el declive de productores de ganado de carne y las instalaciones de carne de res que quedan vacías. Ahora sería la hora de reflexionar sobre exactamente lo que ofrece el futuro y cuánto de ese futuro, como productor vaca-becerro, uno quiere agarrar.

Que encuentre usted todas sus marcas orejeras.

Sus comentarios siempre son bienvenidos en <http://www.BeefTalk.com>

Para más información, contacte a la oficina NDBCIA, 1041 State Ave., Dickinson, ND 58601, o vaya al <http://www.CHAPS2000.com> por internet.