



El Hablaganados 448: Los caballos y el ganado, todavía se encuadran bien

Por Kris Ringwall, Especialista de ganado Servicio de Extensión de NDSU
Traducción por Dr. John S. Ballard, Dickinson State University

El otro día era difícil. Hablábamos de la industria de los caballos mientras el Centro de Investigación y Extensión de la Universidad del Estado de Dakota de Norte en Dickinson estaba repasando los costos de programa. Mientras hablábamos del programa de los caballos, los costos actualizados se anotaban.

Basado en el promedio de cinco años, el costo anual (los gastos directos e indirectos) para mantener una yegua productiva y un potro amamantando era \$764,68 por año, con \$570,16 atribuidos a los costos directos (la alimentación, los costos de aparear, el veterinario, los suministros de criar, el marketing, las reparaciones de equipo y el combustible, etc.). Los \$194,52 restantes eran costos indirectos que se calculan y aloca basados en un porcentaje típico para cada empresa dentro de un rancho. Usamos el mismo promedio de cinco años para calcular los costos de criar un caballo joven. Los costos anuales directos para criar un caballo joven que está creciendo era \$745,92 y los costos indirectos eran \$147,83.

	Direct	Overhead	Total
Breeding, raising and nursing foals	\$745.92	\$194.52	\$940.44
Growing horses	\$745.92	\$147.83	\$893.75
Working stock horses	\$441.42	\$48.01	\$489.43

Research cited includes: Feed, housing, shoe, medicine, transport, repairs, marketing, equipment repair, labor, tax, etc.
Breeding: Quarter Horse, Arabian, Paint, Saddlebred, Hackney, and other breeds.
Feeding and health: maintenance and other procedures.
Source: National Extension Center for grain managers.

Estos caballos son potros destetados hasta los que están en las primeras fases de entrenamiento. Para los caballos que permanecen en servicio en el rancho (los que usamos para el trabajo), los costos anuales por término medio han costado \$829,43, con los costos directos medios a \$681,42 por año y los costos indirectos medios a \$148,01 por año.

Entonces, ¿Qué había de difícil en la discusión? Los costos son precisamente típicos y ciertamente podemos atribuirlos como una función de los tiempos. Las entradas son caras, pero la mayoría de la gente ya entiende eso. La dificultad yace en el valor del caballo comparado con el costo de mantenerlo.

Los costos del rancho siguen subiendo. Los costos de criar el ganado para la carne siguen subiendo, así como los costos de mantener un rancho de caballos trabajadores, lo cual afecta las ganancias del comercio de carne. Sencillamente eso significa que los productores necesitan que los precios de la carne suban cada vez que los costos suben.

Mantenga los caballos del trabajo y busque mejores mercados para la carne. Las yeguas de cría es una cuestión mucho más difícil porque estos costos necesitan cubrirse por el valor de su cría. El valor de un potro joven no sólo lleva consigo el costo de producción para la yegua, sino también los costos de producción de un caballo joven hasta venderlo.

Ahora mismo, el mercado no apoya estos costos. Para el Centro de Investigación y Extensión de la Universidad del Estado de Dakota de Norte en Dickinson, eso significa menos caballos, particularmente el semental. No obstante, la respuesta verdadera es encontrar y mantener mejores mercados, más oportunidades y competición para los potros de cada año. Desafortunadamente, así como para el Centro, muchos productores también se enfrentan con decisiones de corto plazo que afectan el flujo de dinero.

Muchos productores han indicado que tienen y aparearán menos yeguas y que los costos incrementados y los valores más bajos de los potros eran los factores decisivos. A la larga, la oferta y la demanda van a ponerse al nivel. No obstante, como dijo un productor, "Lo que puede ocurrir a causa del mercado actual es el número de potros/caballos va al mercado. Debe haber menos ventas porque mucha gente que sabe va a aparear menos yeguas. No obstante, no parece haber ninguna disminución en criadores principiantes y novicios. Ven todos estos caballos baratos, tales como yeguas preñadas y sementales, que pueden conseguir y añadir a sus manadas. Muchas de estas manadas son 'caballos de nota' (que significa monos o de un color bueno) y que se pueden cruzar para crear más caballos de nota."

Eso es ciertamente un desafío dadas las limitaciones actuales en vender los caballos para la matanza. Hay pocos puntos de venta para permitir que la industria controle efectivamente el inventario excesivo y deje que la demanda y el suministro se encuadren.

Se necesitan más mercados y que sean fuertes. Mientras tanto, como muchos productores observaron, criar los caballos debe ser para los que tienen la experiencia y el deseo para llevar a cabo un buen plan de negocio que justifique aparear una yegua.

Qué encuentre usted todas sus caravanas.

Sus comentarios siempre son bienvenidos en www.BeefTalk.com. Para más información, póngase en contacto con el North Dakota Beef Cattle Improvement Association(la Asociación de Mejoramiento de la Carne de Res de North Dakota 1133 State Avenue, Dickinson, ND 58601 o vaya a www.CHAPS2000.com en la Red Internet.

Fuente: Kris Ringwall, (701) 483-2348, ext 103, kringwal@ndsuxext.nodak.edu

Redactor: Rich Mattern, (701) 231-6136, richard.mattern@ndsu.edu