

---

## El Hablaganados 372: La oportunidad viene con la intensidad

Por Kris Ringwall, Especialista de ganado  
Servicio de Extensión de NDSU  
Traducción por Dr. John S. Ballard,  
Dickinson State University

---

Hay muchas oportunidades dentro de la agricultura. La mayoría de ellas está motivada por la posibilidad de hacer más dinero, pero algunas están motivadas por la oportunidad de hacer algo diferente.

En ambos casos, completarlas exitosamente no siempre significa lo positivo.

Frank Kutka, el especialista de la agricultura sostenible para el Centro de Investigación de Extensión Universitaria de Dickinson, asistió a una conferencia sobre la producción de las cabras. Dado mi experiencia con los ruminantes pequeños, sobretodo con las ovejas, pronto empezamos a charlar acerca de la conferencia y el mundo de los ruminantes más pequeños.

Habiendo enseñado principios de administración claves para la producción de los ruminantes pequeños, la curva de aprender a menudo estaba empinada y el éxito del productor no siempre se lograba. Al final, las industrias de ni las ovejas ni de las cabras han participado a niveles de producción popular exitosos que sean capaces de sostener la producción viable de escala grande.

Como una fuerza dentro de la producción de los ruminantes, la gran mayoría de la agricultura basada en la pradera todavía se centra en la vaca de carne de res. La vaca lechera obviamente está presente, pero muchos productores han dejado al lado el cubete para la leche y, con tiempo, las vacas de carne de res están alimentándose en los pastos.

¿Por qué las vacas de carne de res? Pues, la respuesta no es sencilla. Uno sí tiene que tener cuidado de no ofenderle a nadie. No obstante, en nuestra charla la frase “la oportunidad viene con la intensidad” surgió más de una vez.

Estábamos de acuerdo que, en muchos casos, la intensidad administrativa requerida para participar con éxito en una operación de ruminantes pequeños no se alcanza. Esta declaración no es para ofenderle a nadie, pero, habiendo enseñado muchos talleres de tres días intensivos sobre la producción de ovejas, puedo decir que es verdad.

Sí me acuerdo que debemos estar hablando del ganado, pero a la vez no puedo dejar de hacer una conexión a los muchos temas que se enfrentan los productores de carne de res. Generalmente, los que miran el negocio de carne de res de hoy están de acuerdo, si uno deja a un lado el confort que viene con los precios más altos y sencillamente mira la industria y entonces se encara directamente esa industria, es muy complicado.

Semejante a los negocios de ovejas y los de cabras, los cambios que se necesitan hacer son intensos. La oportunidad adicional depende de nuestra voluntad de hacer los cambios con intensidad. A menudo en el negocio de las ovejas los productores se quejan que sus ovejas mueren sin ninguna causa.

Yo digo que ellos dejaron morir a sus ovejas. Como productor, usted no estaba dispuesto a tomar los pasos administrativos

necesarios para asegurar la supervivencia de las ovejas.

Aceptar que la razón principal del fracaso fue sus propias decisiones administrativas y la resistencia abarcadora al cambio es difícil aceptar. La necesidad de aumentar la intensidad administrativa para cumplir con la oportunidad esperada debe realizarse.

En la industria ganadera de carne de res, sencillamente les falta a los productores el deseo de explorar las oportunidades nuevas. Al tanto que los productores miran hacia el pasado y hacia el futuro, la necesidad de recibir las nuevas oportunidades necesita suceder. Sin embargo, muchas veces, aun cuando uno acepta un desafío nuevo, la intensidad del cambio se subestima.

La edad actual y la verificación de fuente es un buen ejemplo. Hay vacunaciones nuevas, técnicas de producción, programas de criar, programas suplementales, exposiciones de marketing, planes para el negocio o sencillamente nuevos asociados entrando a la industria.

Un nivel nuevo de intensidad es necesario. No obstante, si usted se niega a aumentar la intensidad, en el futuro el quejarse no vale.

Yo tuve la gran oportunidad de cenar con varios veterinarios provenientes de muchas partes del mundo. Cuando les preguntaron cuál era el obstáculo mayor que se encuentran cuando trabajan con los productores, ellos dijeron que muchos productores no quieren cambiar y sencillamente pierden las oportunidades porque no dejan que éstas lleguen a realizarse.

La oportunidad viene con la intensidad y se necesita arrancar esa intensidad.

Espero que usted encuentre todas sus etiquetas de oreja.

Sus comentarios siempre son bienvenidos en [www.BeefTalk.com](http://www.BeefTalk.com). Para más información, póngase en contacto con el North Dakota Beef Cattle Improvement Association( la Asociación de Mejoramiento de la Carne de Res de North Dakota 1133 State Avenue, Dickinson, ND 58601 o vaya a [www.CHAPS2000.com](http://www.CHAPS2000.com) en la Red Internet.

Fuente: Kris Ringwall, (701) 483-2348, ext 103,  
[kringwal@ndsuxt.nodak.edu](mailto:kringwal@ndsuxt.nodak.edu)

Redactor: Rich Mattern, (701) 231-6136,  
[richard.mattern@ndsu.edu](mailto:richard.mattern@ndsu.edu)

