

[\[previo\]](#) [\[próximo\]](#) [\[versión impresor\]](#) [\[inscripción\]](#)



El Hablaganados 153: El novillo #2180 establece la meta de rendimiento

Por Kris Ringwall, Especialista de ganado Servicio de Extensión de NDSU
Traducción por Dr. John S. Ballard, Dickinson State University

La mayoría de los productores evita trabajar con los números porque no tiene la paciencia para asimilarlos y porque el análisis resultante de ellos le hace ser demasiado práctica. No obstante los números son necesarios para evaluar su operación.

El análisis de los datos puede ser una base para el ensueño --- o debo decir, dejar que los pensamientos placenteros desafíen su administración. El ensueño no viene fácilmente para la industria agrícola porque parece que estamos programados para ser negativos.

Hay esos productores que dirían que el enfoque negativo es algo que nace de los tiempos en que vivimos. Si eso es verdad, hace mucho que esos tiempos llegaron. Piense en su pasado y vea si puede recordar situaciones parecidas. ¿Puede mirar lo bueno sin pensar en el mal posible? La generación mayor hace las decisiones, pero..., Hace buen tiempo hoy, pero..., Por fin, llovió, pero..., Habrá mucho heno este año, pero..., Los becerros sí crecen bien este año, pero...

Olvídese de los peros, y soñemos. He aquí unos números básicos para que empecemos a soñar, un sueño que realizamos en el Centro de Investigación y Extensión de la Universidad del Estado de Dakota de Norte en Dickinson.

Hace rato este año recibimos el último informe sobre el lote 2369. Contiene un montón de datos. Los 86 novillos llegaron a los corrales de engorde el 1 de noviembre, y ese lote terminó el 24 de junio.

El corral engendró una ganancia neta de \$67,61 por cabeza. El valor de los becerros al llegar era \$507, así la suma de rentabilidad para apoyar la empresa de vaca-becerro del Centro era \$574. La fecha media de mercado era el 6 de mayo con un peso vivo medio de 1.177 libras por cabeza. En general por término medio el corral tenía 64% de primera o mejor, 34% selecto y 1% estándar.

En términos de nota de cosecha, 27% eran de nota de cosecha 2, 60% eran de nota de cosecha 3 y 13% eran de nota de cosecha 4. Procesados y colgados para vender, 12 % tenían menos de 650 libras, 81% tenían 650 a 850 libras y 7% pesaban más de 850 libras. En términos de área de costilla, 26% tenían menos de 11 pulgadas cuadradas y 74% tenían entre 11 y 16 pulgadas cuadradas. El aumento de peso medio era 3,22 libras al día mientras estaban en los corrales de engorde y el ganado convertía a 5,5 libras por libra de comida seca.



And The Winner Is: Steer 2180	
Frame score	4.8
Average daily gain	3.7 lbs per day
Feed efficiency	5.3 lbs per lb of dry feed
Carcass yield grade score	2.6
Quality grade	Sterling Silver (upper choice red calf)
Rib eye area	13.6 square inches
Hot carcass weight	866 lbs
Value on the rail	\$ 137.15 per cwt
Total value	\$ 1,188
Actual net return	\$ 253

Uno murió de a causa de hincharse para una tasa de muerte de un peso más de 1%. Tal como la mayoría de los datos de los corrales de engorde, el desafío es cómo absorber, bajar y cambiar la administración o las genéticas para mejorar el resultado, para retar lo de siempre.

Mirar los datos individuales de los novillos crea una multitud de escenarios. Usando un retorno neto ajustado para el mercado (MANR), donde el precio se ajusta para remover las diferencias de precio asociadas con cuando el novillo se vendió, el animal superior era el novillo 2180.

El novillo 2180, era un novillo con el número de cuerpo 4,8 cuando llegó a los corrales de engorde, ganó 3,7 libras por día, tenía una eficiencia de comida de 5,3 libras con una nota de cosecha para el cuerpo de 2,6, una nota de calidad de plata esterlina (el becerro era rojo), un área costillar de 13,6 pulgadas cuadradas y pesaba 866 libras al estar procesado y colgado para vender. En realidad el novillo se vendió por \$137,15 por las cien libras (peso de cuerpo) para una suma de \$1.188.

Ahora, sueñe y imagínese todos sus becerros, arvejas idénticas dentro de la vaina (como gotas de agua), parados lado a lado, cada uno le devolviendo billetes verdes (dólares) a la tasa de \$1.188 cada uno. Para 85 novillos, eso significaría \$100.980 de ingresos para la familia. Y, todavía queda otro lote para vender --- los mejores de los mejores que usted ha guardado para ser los últimos.

La familia está radiante de alegría y el mejor novillo está en el congelador, con los bisteques cocinando para la cena con los vegetales locales más frescos y pan nuevo caliente de harina del trigo de la cosecha de este año, la mantequilla blanda para juntarse con el ajo que usted mismo ha cultivado.

No hay que despertarse, siga soñando y recuerde el novillo 2180, el número de cuerpo 4,8, 3,7 libras por día, una eficiencia de comida de 5,3 libras, nota de cosecha para el cuerpo de 2,6, una nota de calidad de plata esterlina, un área costillar de 13,6 pulgadas cuadradas y 866 libras al estar procesado y colgado para vender.

Y, antes de despertarse, sueñe que acaba de comprar el toro que hará más becerros como el novillo 2180.

Qué encuentre usted todas sus caravanas.

Sus comentarios siempre son bienvenidos en www.BeefTalk.com. Para más información, póngase en contacto con el North Dakota Beef Cattle Improvement Association(la Asociación de Mejoramiento de la Carne de Res de North Dakota 1133 State Avenue, Dickinson, ND 58601 o vaya a www.CHAPS2000.com en la Red Internet.

Fuente: Kris Ringwall, (701) 483-2348, ext 103, kringwal@ndsuxext.nodak.edu

Redactor: Rich Mattern, (701) 231-6136, richard.mattern@ndsu.edu