



El Hablagonados 150: Cuando se hace las decisiones sobre la propiedad, sepa los números

Por Kris Ringwall, Especialista de ganado Servicio de Extensión de NDSU
Traducción por Dr. John S. Ballard, Dickinson State University

Mientras el comercio de ganado de carne cambia, los productores de vaca – becerro se desafían a cambiar también. Cómo se encuadran con el futuro de nuestra industria tendrá impactos de alcance para cada operación individual.

Las discusiones sobre la propiedad retenida hacen surgir muchas preguntas. ¿Es el futuro de la empresa vaca – becerro siempre va a conectarse con sólo el becerro? ¿Causarán los cambios dentro de la industria que los productores vayan más allá de la venta tradicional de los becerros en el otoño retenerlos por más tiempo?

Projected Difference Between Feeder and Fed Steer Values, 2003-2011			
Year	600 Pound Feeder Steers Oklahoma City	1200 Pound Steers Nebraska Direct	Value to Feeder (fall steer calf vs on the rail)
2003	\$ 557	\$ 920	\$ 363
2005	\$ 599	\$ 915	\$ 316
2007	\$ 529	\$ 852	\$ 323
2009	\$ 486	\$ 824	\$ 338
2011	\$ 469	\$ 821	\$ 352

FAPRI-UMC TDR 04-03 - 2003 U.S. Baseline Briefing Book

Tales preguntas necesitan contestarse basadas en las consideraciones del manejo de los riesgos y en un repaso de los números disponibles para proyectar un futuro de administración sólida. Estos números pueden ser relativamente abrumadores, confusos y frustrantes --- pero son necesarios si se trata de planear para el futuro.

Una fuente de estos números es el Instituto de Investigación de la Política Agrícola y la Comida (FAPRI) que se basa en la Universidad del Estado de Iowa y la Universidad de Missouri en Columbia. Su “Libro de Información de Base Estadounidense de 2003” proyectó los valores altos, medianos y bajos para un novillo directo típico de 1.200 libras en Nebraska hasta el año 2011. Los valores se separan por unos cien dólares, \$920 para el alto y \$821 el bajo.

Manteniendo presente la gama de números, el mismo informe para los novillos de engorde de 600 libras en Oklahoma permite el cálculo del valor proyectado de los novillos de engorde en el otoño. Los valores calculados se separan por \$130, un alto de \$599 por cabeza y un bajo de \$469 por cabeza. Tenga presente que éstas son las figuras medias y se presentan para poder entender la variación de valor.

El punto clave es que ambos mercados va a fluctuar, pero desde la perspectiva de vaca – becerro, si el riesgo es manejable, los valores absolutos no contestan la pregunta. Para explorar el mundo de la propiedad retenida, la diferencia entre el valor del becerro de engorde y el valor del novillo cosechado es lo que es crítico.

La diferencia crítica entre lo que un productor podría obtener en el otoño en vez de ser propietario del novillo cosechado se proyecta a los \$363 por cabeza y la diferencia menor es \$316 por cabeza. Esa variación, el número importante en nuestro examen de la propiedad retenida, es menos de \$50 la cabeza. Otra vez, éstas son figuras medias. La variación más grande existe con el valor del becerro de otoño. El siguiente es el valor de novillo acabado. Y la figura de menos cantidad de

variación es la cantidad de margen entre los dos.

Ahora entre un cuarto variable, la cantidad del costo requerido para que el productor de vaca – becerro capture una porción de la diferencia de valor entre el valor en el otoño y el valor a la cosecha. Aquí está donde podemos usar nuestros propios datos. Los costos totales de engorde por cabeza para el Centro de Investigación y Extensión de la Universidad del Estado de Dakota de Norte en Dickinson por término medio han sido \$239, otros costos eran \$20 para una suma de \$259 por cada becerro que el Centro ha engordado y ha cosechado y colgado para la venta desde 1997.

A través de los años, el costo total más bajo era \$200 por cabeza y el más alto era \$302 por cabeza, una gama de más o menos \$100. El Centro podría ganar aproximadamente \$100 por becerro de engorde en el lado alto, si los costos por término medio son \$259 por cabeza hasta el año 2011.

En el caso de la diferencia más baja en valor a la cosecha en vez del valor en el otoño, tal vez \$50 por becerro de engorde todavía deban estar disponibles.

Lo esencial: estos números parecen decir fuertemente que hay una oportunidad para esos productores de vaca – becerro que desean desarrollar una relación con un centro de engorde. Tenga presente que el resto de la industria también está haciendo estos cálculos y todos quieren aprovecharse de cualquier oportunidad disponible.

No hay que creer todo lo que le dicen los demás. Como productores de vaca – becerro, si no quiere tratar la propiedad retenida, recuerde que no es la ley. Pero, si quiere, hágalo basándose en los buenos números, la buena discusión y por investigar.

Qué encuentre usted todas sus caravanas.

Sus comentarios siempre son bienvenidos en www.BeefTalk.com. Para más información, póngase en contacto con el North Dakota Beef Cattle Improvement Association(la Asociación de Mejoramiento de la Carne de Res de North Dakota 1133 State Avenue, Dickinson, ND 58601 o vaya a www.CHAPS2000.com en la Red Internet.

Fuente: Kris Ringwall, (701) 483-2348, ext 103, kringwal@ndsuent.nodak.edu

Redactor: Rich Mattern, (701) 231-6136, richard.mattern@ndsu.edu