



El Hablaganados 142: Deshágase de las vacas no queridas ahora o sólo va a recibir 40 centavos para cada dólar en el otoño

Por Kris Ringwall, Especialista de ganado Servicio de Extensión de NDSU
Traducción por Dr. John S. Ballard, Dickinson State University

Les pagan a los administradores para que piensen y hagan las decisiones. Mucho de lo que enseñamos es mediante nuestras acciones, no nuestras palabras. Nuestras acciones indican nuestros pensamientos, por lo menos como se aplican a la administración del Centro de Investigación y Extensión de la Universidad del Estado de Dakota de Norte en Dickinson, y por lo general pueden estar extrapolados a otras situaciones.

Considerations for Selling Dry Cows in May vs. November	
Current May value	\$ 450
Estimated summer costs	\$ 30/month
Estimated November value	\$ 340
Total estimated summer costs	\$ 180
Projected net November value	\$ 160

Ésta es la temporada del año cuando uno está a gusto con la mayoría de la manada de ganado, y no está a gusto con esas pocas vacas que todavía dan de mamar a un becerro. El espacio de pasto disponible está inseguro y las bocas extras pueden significar una falta de comida en el futuro y no van a producir mucha rentabilidad extra.

Y eso engendra la pregunta perenne de la primavera: ¿Guardamos las vacas secas o las vendemos? El año pasado, guardamos las vacas no deseables hasta tarde en el verano con la esperanza de ganar más peso, condicionarlas mejor y tener más rentabilidad. ¿Teníamos razón?

El peso medio para esas vacas el año pasado en agosto era un poco más de 1.100 libras. Este tiempo de año, las vacas pesarían menos, pero no mucho menos. Lo esencial: puedo vender una vaca no deseada ahora por a eso de \$450 o, como el año pasado, guardarla hasta más tarde. El año pasado tales vacas se vendieron en agosto por término medio a \$461 en agosto o aproximadamente a \$40 por cien libras.

Tim Petry, el economista para los animales de cría del Servicio de Extensión de la Universidad del Estado de Dakota de Norte (NDSU), declara que los mercados para tales vacas empiezan el año generalmente a eso del promedio para el año, incrementándose su valor hasta el máximo para el año en marzo y abril, y, luego, lentamente vuelven al promedio para el año en agosto. Esto significa una sólo una cosa: no guarde las vacas secas o abiertas (no preñadas) hasta el otoño, a menos que usted piense criarlas de nuevo y trate de venderlas como vacas preñadas. Yo diría que el año pasado hicimos ni bueno ni malo, el precio de agosto todavía estaba a \$10 por cien libras encima de los precios que recibimos en noviembre.

Un desafío administrativo mayor es la integración vertical de una operación de carne de vaca dentro de una operación de ganado. Estos desafíos llegan cuando empezamos a ensanchar la empresa vaca/becerro existente para incluir el ganado de engorde, tales como las vacas secas. Los pensadores típicos buscarán las ganancias potenciales para cada decisión productiva por juntar los datos disponibles, haciendo varias suposiciones involucrando los datos que no están disponibles y proyectando cómo las interacciones de las decisiones administrativas distintas tiene impacto sobre

los costos generales asignados. Basándose en estos cálculos, se hace una decisión.

Los factores que no entran en estos pensamientos son las implicaciones de la mano de obra y el flujo del trabajo de una operación. Tal vez las decisiones sobre las vacas secas son más fáciles que las dejamos ser, especialmente en años como éste. Dados la entrega diaria de comida, estar primero en una cola, o más rápido en los pastos, la pregunta verdadera llega a ser ¿Cuánto más comen estas vacas secas que las vacas criando un becerro?

Los nutricionistas raras veces se preocupan con este número, puesto que si la vaca está en producción, ella estará o convirtiendo la comida para la producción directa de un becerro o estará almacenando la comida para el uso futuro. En este caso, la vaca seca va a estar compitiendo directamente con las vacas en producción y probablemente esté consumiendo más comida que realmente necesita. Las vacas abiertas fácilmente podrían comer 3% o más de su peso de cuerpo.

Básicamente, parece que ahora es cuando se debe deshacerse de esas vacas no productivas. Usted debe obtener una ganancia neta de por lo menos \$450 en un mercado bueno, y cuando los costos de mantener una vaca corren a más de un dólar al día, usted perderá \$30 al mes hasta que la venda. Si usted desea esperar hasta el otoño que viene, reste otros \$100 a causa del descenso tradicional del mercado. En este caso, si no hace una decisión ahora le va a costar 60% del valor de la vaca hoy mismo.

Aún si tal vaca le cae bien por alguna razón, no la guarde. Si la vaca no está produciendo, véndala.

Qué encuentre usted todas sus caravanas.

Sus comentarios siempre son bienvenidos en www.BeefTalk.com. Para más información, póngase en contacto con el North Dakota Beef Cattle Improvement Association(la Asociación de Mejoramiento de la Carne de Res de North Dakota 1133 State Avenue, Dickinson, ND 58601 o vaya a www.CHAPS2000.com en la Red Internet.

Fuente: Kris Ringwall, (701) 483-2348, ext 103, kringwal@ndsuxext.nodak.edu

Redactor: Rich Mattern, (701) 231-6136, richard.mattern@ndsu.edu