

[\[previo\]](#) [\[próximo\]](#) [\[versión impresor\]](#) [\[inscripción\]](#)



El Hablaganados 58: El boletín de notas para los becerros del año pasado ha llegado ya

Por Kris Ringwall, Especialista de ganado Servicio de Extensión de NDSU
Traducción por Dr. John S. Ballard, Dickinson State University

Hace dos semanas que estoy ocupado viajando en plan de negocios. No puedo dejar de preguntarme sobre la diversidad que se encuentra dentro de la industria de ganado para la carne y de la habilidad de la industria de adaptarse a las diferencias regionales y medioambientales.

De vez en cuando los productores necesitan acordarse del gran número de medio ambientes en los cuales vive el ganado. Me parece que el resto del mundo hace un esfuerzo de tener todo igual. Tal esfuerzo contrasta mucho con el ganado para la carne.

Influence of Management and Genetics on Feedlot Net Return for Calves	
Management	
Year	Increased Value
1997-1998	\$47.89
1998-1999	\$76.23
1999-2000	\$33.17
2000-2001	\$46.98
1997-2001 (Avg)	\$51.07
Genetic (Bull)	
1997-2001 (Avg)	\$85.64

NDSU Dickinson Research Extension Center

Hablando biológicamente, cuando entro las tiendas en las varias regiones de este país ---este, oeste, norte o sur --- la uniformidad de los productos o las plantas que se ofrecen es increíble. Por ejemplo, actualmente veo que se venden las mismas flores de otoño por todas partes. Dentro de poco van a reemplazar estas plantas con otras según la estación; las nuevas plantas serán tan uniformes como las que venden ahora. Y, los grandes almacenes no sólo venden los mismos productos sino que también el plan o la distribución espacial dentro de los edificios es exactamente igual en Dakota de Norte o en California. Todo es idéntico.

Teóricamente, esas industrias que han logrado hacer que sus productos quepan dentro de una caja uniforme que caben bien en los estantes, que caben en el pasillos entre los estantes, que caben en el almacén, que cabe dentro de la cadena, que ... pues, así continua. Parece que a los consumidores les gusta la predictibilidad y la consistencia, tal vez para contrastar con sus vidas ajetreadas. En este caso, la caja es el mejor lugar.

Pero la vaca, que es la materia prima de todos los productos de carne de vaca, pasa trabajo encuadrándose con las demandas de su medio ambiente a la vez que produce productos que caben dentro de una caja estándar.

Las vacas nunca van a caber. El producto tiene que caber. Ahora ésa es la definición verdadera de un dilema.

Me es difícil pero voy a conceder que las gallinas se han hecho para caber dentro de una jaula, y las cerdas para caber dentro de un cajón. Pero la vaca, no. Es por eso que cada año me divierte cuando llegan los informes finales desde los corrales de engorde. Éste es nuestro boletín de notas y otro capítulo de la historia en cuanto a cómo mantenemos la manada de vacas en la variación virtual mientras afinamos el producto para alcanzar su valor de mercado máximo en esos corrales de engorde.

Los últimos dos becerros de la cosecha de 2000 se cosecharon el 10 de agosto. El novillo 0256 pesó 1.301 libras vivo y 836 muerto y preparado. El cuerpo "choice" tenía 11,0 pulgadas de área costillar, 3,59 nota de cosecha y se vendió por \$110,97 por cien libras muerto y preparado para una suma de \$927,71. El novillo 0134 pesó 1.246 libras vivo y 804 libras muerto y preparado. El cuerpo "choice" tenía 12,1 pulgadas de área costillar, una nota de cosecha de 3,44 y se vendió por \$111,97 por cien libras muerto y preparado para

una suma de \$900,24.

A causa de que el Centro de Investigación y Extensión de la Universidad del Estado de Dakota de Norte en Dickinson mantenía el interés completo del ganado que engorda, pagó \$27.525,57 efectivo extra para engordar los 118 becerros novillos que llegaron a los corrales de engorde el 15 de diciembre de 2000. Por término medio esto costó \$223,27 por becerro mandado. Los costos incluyen \$318,29 de cargos de interés por todos los gastos en los corrales de engorde. La tasa de interés variable empezó a 10,25% y fue 7,5% cuando los últimos dos becerros se cosecharon.

Tenga presente que la mayoría de los novillos se cosecharon tarde en marzo y abril. Estos últimos dos novillas representan lo último del lote y, teóricamente, deberíamos de deberlos deshecho en vez de mandarlos a los corrales de engorde. No obstante, no hay ninguna garantía que alguna clase de criterio podría haber pronosticado el rendimiento verdadero de ellos ni, para decir la verdad, el rendimiento de los primeros dos becerros ni de ninguno de los becerros de este lote en cuanto al orden de cosecha ni de los días que cada becerro estaría engordando.

La rentabilidad de engordar los becerros del año pasado será el tema de unas columnas futuras. Sea como sea, ahora es cuándo hay que preparar cómo vamos a vender los becerros que vienen este año.

Qué encuentre usted todas sus caravanas.

Sus comentarios siempre son bienvenidos en www.BeefTalk.com. Para más información, póngase en contacto con el North Dakota Beef Cattle Improvement Association(la Asociación de Mejoramiento de la Carne de Res de North Dakota 1133 State Avenue, Dickinson, ND 58601 o vaya a www.CHAPS2000.com en la Red Internet.

Fuente: Kris Ringwall, (701) 483-2348, ext 103, kringwal@ndsuent.nodak.edu

Redactor: Rich Mattern, (701) 231-6136, richard.mattern@ndsu.edu