

[\[previo\]](#) [\[próximo\]](#) [\[versión impresor\]](#) [\[inscripción\]](#)



El Hablaganados 53: El Valor del becerro incrementado, no lo cotizado puede realizarse

Por Kris Ringwall, Especialista de ganado Servicio de Extensión de NDSU
Traducción por Dr. John S. Ballard, Dickinson State University

¿Tiene la industria de vaca/becerro un impacto sobre la industria de comestibles?
¿Tienen las prácticas administrativas que implementan los productores una influencia en el rendimiento disponible de los corrales de engorde? ¿Cambia en realidad el pedido de semen de toro de este año el rendimiento que recibe el productor? ¿Es posible coger el valor aumentado?

| Final Performance Report on Year 2000 Calves | |
|---|--------------------------------------|
| NDSU Extension Research Extension Center | |
| Feeding period | December 15, 2000 to August 10, 2001 |
| First harvest date | April 9, 2001 |
| Last harvest date | August 10, 2001 |
| Total feed supplied | 118 tons |
| Total feed harvested | 118 tons |
| Description of lot no. items harvested: | |
| 1214 pounds live | |
| 800 pounds on the rail | |
| Crued steers, 12 m. 18 mo. 3.52 yield point | |
| Spd for \$111.47/cwt on the rail for \$113.90 | |
| Total lot expenses | \$ 27,625.67 |
| Average expenses per cwt delivered | \$ 233.27 |

Hay un ciclo histórico de 10 años por el cual fluctúan los precio para la carne de vaca. Según mi experiencia hay un ciclo parecido en las actitudes de los productores en cuanto a la relación entre los propietarios de los becerros destetados inmediatamente antes de venderlos y los propietarios que destetan sus becerros antes de mandarlos a los corrales de engorde. Siempre existe la cooperación, pero las razones para la cooperación cambian según quien parece estar recibiendo más rendimiento a causa de sus decisiones administrativas.

El Centro de Investigación y Extensión de la Universidad del Estado de Dakota de Norte en Dickinson ha llevado a cabo varias investigaciones en los últimos años, tratando de entender cómo la administración antes del destete y la genética tienen impacto en el rendimiento subsiguiente de los becerros en los corrales de engorde y en la subasta. Durante los últimos dos décadas, o mejor dicho, en los últimos dos ciclos de ganado, hemos sido inundados con ideas de incrementar el valor del becerro mediante la administración y la selección apropiadas.

Hace dos ciclos, el Servicio de Extensión de la Universidad del Estado de Dakota de Norte (y los servicios de varios otros estados) enfocó las actividades educacionales alrededor de un programa llamado la "Etiqueta Verde". Lo central del programa eran reconocer la genética superior, la administración sólida, guías de precondicionar bien definidas para los becerros, la identificación por etiquetas individuales, la certificación del becerro y estratagemas para el marketing bien desarrolladas.

El ciclo actual ha presenciado el cambio lento del programa de "Etiqueta Verde" a programas de Seguridad de Calidad de la Carne de Res, pero los objetivos permanecen iguales. Lo esencial: desarrollar e implementar procedimientos que incrementarían el valor de los becerros mientras se van para los sectores de engorde y cosecha.

Hace dos décadas que trabajo en los programas de valor incrementado y creo que la pregunta principal todavía es, "¿Dónde está el valor cotizado?" Mientras tal valor es difícil encontrar, los datos demuestran la habilidad de incrementar el valor del becerro parece ser real.

Durante los últimos cuatro años en el Centro, hemos podido documentar la ganancia de rendimiento neto adicional generada por prácticas de administración distintas o por la genética dentro de los juegos de becerros que controlamos hasta la cosecha.

En 1997-98, una ganancia neta de \$47,89 por cabeza en la subasta se realizó. En 1998-99, la ganancia neta fue \$76,23 por cabeza. En 1999-2000, el Centro realizó una ganancia neta de \$33,17 por cabeza y en 2000-01 había una ganancia neta de \$46,98. Un resumen de esta ganancia potencial resulta por término

medio ser la buena cantidad de \$51,07 por cabeza para los becerros mejor administrados.

No todos los tratamientos eran iguales pero el rendimiento era real. Los detalles completos están disponibles el Informe Anual del Centro de Investigación y Extensión de la Universidad del Estado de Dakota de Norte en Dickinson que se encuentra en la red informática (www.ag.ndsu.nodak.edu/dickinso/) o por ponerse en contacto con su agente de condado. Los \$51,07 de devolución neta significan que con la administración apropiada hay \$8 adicionales por cien libras disponibles para los becerros de 600 libras.

La genética superior siguió una pauta parecida. El aumento de devolución neta media en el valor del toro basado en el rendimiento del progenie en la subasta era increíblemente \$85,64 por cabeza. A las 600 libras, los becerros de los toros superiores valen más de \$14 por cada cien libras en la subasta comparados con los becerros de rendimiento pobre.

Ahora, volvamos a la pregunta o declaración original. ¿Dónde está el valor incrementado para los becerros bien administrados y con la buena genética? Está en los datos: identifique y verifique el becerro bien administrado de buena genética, asegure la demanda y el valor incrementado puede estar presente. Pero, no hay ninguna garantía.

Al fin y al cabo, actualmente la industria es mejor, pero el productor de vaca/becerro tiene que ser listo en cuanto a hacer su marketing y retener la propiedad del animal. Aun entonces, los cambios repentinos del mercado de materias primas pueden ser devastadores y la administración de los riesgos financieros es crítica.

Qué encuentre usted todas sus caravanas.

Sus comentarios siempre son bienvenidos en www.BeefTalk.com. Para más información, póngase en contacto con el North Dakota Beef Cattle Improvement Association(la Asociación de Mejoramiento de la Carne de Res de North Dakota 1133 State Avenue, Dickinson, ND 58601 o vaya a www.CHAPS2000.com en la Red Internet.

Fuente: Kris Ringwall, (701) 483-2348, ext 103, kringwal@ndsuxext.nodak.edu

Redactor: Rich Mattern, (701) 231-6136, richard.mattern@ndsu.edu