El Hablaganados 37: La Vista conservadora de las oportunidades minimizará el riesgo y ayudará la producción

Por Kris Ringwall, Especialista de ganado Servicio de Extensión de NDSU
Traducción por Dr. John S. Ballard, Dickinson State University

Cuando llega la primavera, lo único que todos los productores pueden hacer es responder — guardar la ropa y todo lo demás que tiene que ver con el invierno. Las cosas en la entrada ahora cambian a las de la primavera: las semillas y lo demás.

Las temperaturas altas del fin de semana pasado nos a ayudan a prepararnos para el verano, por lo menos mentalmente. La clave para la estación de crecer son los días con grados de calor altos. La pregunta de la mañana cambia a ¿A cuántos grados vamos a llegar hoy? En vez de ¿Cuánto frío hace hoy?

Los costos esperados del invierno ya son una realidad: algunos eran altos, algunos eran bajos. De todos modos, hay que pagar las cuentas y hacer los cálculos para la nueva estación de crecer.

Los costos venideros ya vienen. Las oportunidades para los vendedores locales, que pronto llegan a ser riesgos para los productores, llevan la promesa de la oportunidad. Muchos factores tienen que combinarse bien para que haya rentibilidad para ambos los vendedores y los productores.

Controlar los costos es de mayor importancia para la rentabilidad potencial y para limitar el riesgo posible. En el Centro de Investigación de Extensión Universitaria de la Universidad del Estado de Dakota de Norte en Dickinson, esperamos plantar semillas en 160 acres de cebada de forraje, 160 acres de maiz y 70 acres de avena para los principios de mayo. Mantener los costos bajos y las opciones disponibles son preocupaciones mayores.

Cualquier cuarto de tierra (160 acres) para la producción de forraje o para usar de pastos necesita balancearse al entrar y al salir. Para calcularlo fácilmente, si los costos de entrada están a $5.000 por 160 acres, el costo por acre sería $5.000 dividido por 160 o $31,25 por acre. Si una entrada de este tamaño produjera 1 tonelada de forraje por acre, esto sería equivalente a comprar el forraje a $31,25 por tonelada. Si los costos de entrada totales por cuarto o por tierra alcanzan $10.000 y la producción queda una tonelada por acre, esto sería equivalente a pagar $62,50 por tonelada de forraje.

En términos de meses de unidades animales (AUMs) o unidades de pastos, por $5000 de entrada y una tonelada de comida producida, cada acre podría alimentar a dos vacas por mes, un costo de efectivo por la comida de aproximadamente $15 a $16 por AUM. Las entradas más grandes por ejemplo de $10.000 por cuarto, con la misma salida aumenta el costo de AUM a eso de $32.

El forraje no es gratis, y es importante hacer los puntos de referencia para su operación de forraje en términos de dólares por la tonelada de comida o por AUM. La meta es dar de comer a las parejas de

vaca/becerro por menos en el verano que en el invierno.

En nuestro Centro, los costos de entrada estimados (y no los de cosecha) para producir el forraje para este otoño son $36 por acre para la cebada de forraje, $32 para la avena y $59 por acre para el maiz. Históricamente, la cebada y la avena rinden 1,7 y 2,3 toneladas por acre. Los costos por tonelada son $20 y $30 , respectivamente, o $15 y $10 por AUM. Si el maiz rinde 3 toneladas por acre, el cocto del heno (forraje) sería $19 por tonelada, o el costo del AUM sería $9,50. Para completar la ecuación para el heno, los costos por acre adicional podrán subir $15 para cortar, hacer pacas y cargar. Sea el mes que sea, siempre esté preparado para evaluar los costos y cambiar el heno por el derecho de usar los pastos o vice versa, según lo más barato.

Las vacas que pesan 1.200 libras y que están ocupadas criando un becerro pueden consumir 25 a 30 libras de heno diariamente. Proveer el heno a $60 por tonelada equivaldría más o menos $30 por AUM. Las cosechas anuales a $9,50 por AUM para elcosto efectivo provee una fuente rica de comida para el ganado, pero tenga cuidado con los costos de entrada.

Si los costos de entrada empiezan a subir más allá de los valores blancos, los costos de forraje suben, los costos de producir las vacas y la rentabilidad decrece. Ahora es el tiempo para mantener los costos de entrada. No deje que la oportunidad de otro sea su riesgo – y en último término su deuda. Haga planes conservadores para que usted y su vendedor ambos ganen.

Espero que usted encuentre todas sus etiquetas de oreja(caravanas).

Sus comentarios siempre son bienvenidos en www.BeefTalk.com. Para más información, póngase en contacto con el North Dakota Beef Cattle Improvement Association(la Asociación de Mejoramiento de la Carne de Res de North Dakota 1133 State Avenue, Dickinson, ND 58601 o vaya a www.CHAPS2000.com en la Red Internet.

Fuente: Kris Ringwall, (701) 483-2348, ext 103, kringwal@ndsuext.nodak.edu

Redactor: Rich Mattern, (701) 231-6136, richard.mattern@ndsu.edu