

La legibilidad polémica

El Hablaganados 792: Piense inteligentemente, no en más trabajo

De Kris Ringwall, Especialista de ganado, Servicio por Extensión de NDSU
Traducción de Dr. Michael Cartmill, Dixie State University

Los productores de ganado agresivos necesitan continuar explorando cómo mejorar su negocio y resultados de rendimiento.

Hace varios años, “la legibilidad polémica” o dicho de otra manera, “ahogarse en papeleo,” fue un nuevo problema para los productores de carne de res.

Hoy en día, la solución definitiva a largo plazo todavía nos evade, pero se encontró una “casi” respuesta.

¿Cuán a menudo simplemente se encuentran los productores con demasiado papeleo? Los pensamientos originales se produjeron en la necesidad, o por lo menos la necesidad percibida, de la verificación de edad y fuente.

El papeleo y los procesos se desarrollaron para asegurar la verificación de ganado por un número de identificación animal único mientras el ganado se movía por la cadena de comercialización. Al pasar más allá el animal por la cadena de comercialización, se incrementó más presión para asegurar cumplimiento con el intento original de la compra de animales.

Como mucho, la verificación animal individual en la granja era onerosa y no era un componente bienvenido por la administración diaria entre muchos productores de ganado. Por lo tanto, el término “legibilidad polémica” se creó porque el papeleo adicional fue desafiante.

Los costos del programa eran bastante claros. Los incentivos de comercialización eran por lo general poco claros. El precio final de un becerro se dependió mucho de un mercado basado en comodidades. Sí, los premios se podrían localizar, pero en cualquier mercado dado, eran muy difíciles a veces a precisar. Sin un incentivo fuerte de mercado, la respuesta al final fue obvia.

Tal como noté, una “casi” respuesta se encontró. Sin ser franco, el papeleo asociado con muchos de los programas simplemente se apartó a un lado antes de poder identificar cualquier beneficio real. No se equivoque: continuamos teniendo programas eficaces para verificar edad y fuente de los becerros, además que otras declaraciones comerciables aprobadas por el Servicio de la Comercialización Agrícola del Departamento de Agricultura de los EE.UU. (USDA). Y aún más importantemente, los mercados de exportación todavía requieren la participación en los

programas para la industria de Verificación de Exportaciones del Servicio de la Comercialización Agrícola del USDA.

Numerosas empresas u organizaciones ofrecen servicios que ayudan a los productores a integrar el productor de carne vaca-becerro con la respuesta de la industria de carne de res para cumplir varios requisitos legales de producir y comercializar carne de res en los EE.UU. e internacionalmente. Sin embargo, los esfuerzos de productores individuales todavía parecen sufrir. Aunque la oportunidad todavía está allí, logable y manejable, la comprensión e implementación del productor todavía se quedan atrás esfuerzos similares en otros países.

Para muchos productores de ganado, la “legibilidad polémica” se rindió al método comprobado: el apretón de manos. No hay nada polémico de un apretón de manos. Pongámonos de acuerdo con la mano; fin de la discusión. Una solución más a largo plazo, simplificada parece ser mencionada de vez en cuando, pero no con mucha energía.

En muchos aspectos, el negocio de ganado ha vuelto a lo mismo de siempre. Un recibo sencillo de papel por el pago de bienes o servicios es una práctica estándar. Aun en las más mínimas transacciones, se ofrece un recibo, aunque algunas empresas ya no proveen un recibo automático si el valor de la compra es menos de cierta cantidad.

La respuesta de la pregunta en el punto de venta “¿Le gustaría un recibo?” a menudo es “no,” y el dependiente simplemente tira el papel gastado. Para los que dicen “sí,” un papelito por lo visto inofensivo que acompaña una transacción se guarda para el viaje de vuelta a casa. Para muchos, estas tiras de papel se amontonan y a menudo se apartan hasta un fuerte deseo para más espacio gana el debate y los montones se tiran, para ser reemplazados pronto por montones nuevos.

Participación en los programas de Verificación de Exportaciones del Servicio de la Comercialización Agrícola del USDA de verdad no se aprobaría en una auditoría bajo tales prácticas de negocio. El lado del negocio del mundo de ganado no ha llegado a ser más sencillo. La necesidad de no solo guardar los simples recibos de negocio, sino también la participación en cualquier programa de verificación de proceso por terceros, significa una justificación mejorada y un proceso auditable.

A menudo, la operación de ganado no tiene ningún secretario, ningún contador y ningún registro, solo un buen libro de parto bovino en el estante y unos recibos y facturas de ingresos para la cita de impuestos. A pesar de eso, el punto es que si no tenemos documentos o participación con los procesos de documentación, no estamos “ahogándonos en el papeleo.” Por lo tanto, esta es la solución aparente al problema.

Pero el problema realmente es un desafío al productor. Otra vez, ¿cuál es la solución a largo plazo? Los productores de ganado agresivos necesitan continuar explorando cómo mejorar su negocio y resultados de rendimiento de la operación, y hasta tal vez puedan preguntar, “¿Cómo

puedo involucrarme más en los programas de la verificación del proceso?” Tal vez lo “polémico” simplemente necesita ser enfrentado y resuelto, y el productor puede seguir adelante.

Que encuentre usted todas sus marcas orejeras.

Para más información, contacte <https://www.ag.ndsu.edu/news> o el Servicio por Extensión de la Universidad Estatal de Dakota del Norte, NDSU Dept. 7000, 315 Morrill Hall. P.O. Box 6050, Fargo, ND 58108-6050.