Compre con sabiduría y gaste con frugalidad			
	2003	2013	Cambio en 10 años
Margen en bruto	\$467	\$830	arriba 178%
Costo de comprar o mantener hembras de reemplazo	\$121	\$268	arriba 221%
Costo de gastos totales directos y generales	\$361	\$583	arriba 161%

FINBIN (www.finbin.umn.edu) del Centro de Administración Financiera de Granjas en la Universidad de Minnesota.

El Hablaganados 750: Compre con sabiduría y gaste con frugalidad

Por Kris Ringwall, Especialista de ganado Servicio por Extensión de NDSU
Traducción por Dr. Michael Cartmill, Dickinson State University

El costo primero y más grande es mantener el inventario de vacas.

El mundo sería un caos si todo fuera gratis, así que todo tiene un costo. Al relacionarse la industria de carne de res con el mercado, los productores individuales tienen que decidir su acercamiento de sobrevivir y lograr las metas de la familia y la operación.

Los dólares son el factor común. ¿Por qué participar en el negocio de carne de res sin rentabilidad de la mano de obra y la administración? Con la demanda actual de ganado de reemplazo indicativo de una postura positiva de la industria para mantener y expandir el negocio de carne de res, ahora es el tiempo apropiado para pensar en unos costos fundamentales del negocio.

Mis bases de datos favoritas y herramientas de búsqueda para algunas preguntas son el Programa Educativo de la Administración de Empresas en Granjas y Ranchos de Dakota del Norte (<http://www.ndfarmmanagement.com>), junto con FINBIN (<http://www.finbin.umn.edu/>) del Centro de Administración Financiera de Granjas en la Universidad de Minnesota. Lynsey Frey, instructor de la Administración de Empresas Agrícolas en el Centro de Investigación por Extensión en Dickinson, y otros instructores de Dakota del Norte contribuyen a las bases de datos.

Los números de Dakota del Norte por los últimos diez años de FINBIN de verdad muestran que mucho ha cambiado. En 2003 el margen en bruto disponible para los productores vaca-becerro de Dakota del Norte fue \$467 por vaca. En 2013 el margen en bruto disponible fue \$830, lo cual

es un aumento de 178 por ciento. Hay muchas empresas que esperarían poder hacer tal declaración.

El margen en bruto incluye la compra y venta de todos los becerros, vacas y toros de eliminación, animales aceptados de transferencia, más cualquier cambio global de inventario de ganado. Al final del día, este es el número del cual los gastos directos y generales son restados para calcular la ganancia neta por vaca, pero sin los gastos de mano de obra y administrativos deducidos.

El flujo de ingresos para la industria de carne de res ha cambiado drásticamente hacia lo positivo. Esto es evidente mientras los productores vaca-becerro buscan gastar o invertir los dólares aumentados que la operación de carne de res genera. Dado eso, ¿cuál es el primer costo que deduce dólares del margen en bruto disponible? Aunque muchos productores dirían la alimentación, por lo general no es cierto.

El costo primero y más grande es mantener el inventario de vacas. Mirando atrás a 2003, el costo para el productor vaca-becerro de comprar o guardar vaquillas de reemplazo fue \$121 por vaca. En 2013, el costo al productor por comprar o guardar vaquillas de reemplazo fue \$268 por vaca, un aumento de 221 por ciento por vaca. ¿Es eso manejable?

Para empezar, miremos a los gastos directos y generales. En 2003, como promedio, los productores gastaron \$361 por vaca en gastos directos y generales totales. Eso aumentó a \$583 por vaca para 2013, un aumento de 161 por ciento. Eso es bueno porque los gastos directos y generales subieron menos que el margen en bruto disponible por vaca, lo cual deja dólares en el bolsillo del productor. Sin embargo, aumentos en costos de reemplazo son mayores que el aumento de los márgenes en bruto, entonces eso vuelve a quitar un poco de dinero del bolsillo del productor. “Cómodo” sería una buena palabra para el estado del negocio de carne de res. Los ingresos suben, pero los costos todavía son manejables. Sin embargo, se debe tomar precauciones al reemplazar vacas más baratas y viejas con vacas más caras y jóvenes. Proseguir con cautela estaría en orden al pagar los reemplazos.

Entonces, ¿qué probablemente subirá y qué probablemente bajará? Esa es la pregunta dolorosa. Históricamente, los costos suelen a quedarse o aumentarse por el tiempo. De vez en cuando, los costos bajarán, particularmente los costos de alimentación al fluctuarse los precios del mercado de granos y heno. La oferta y la demanda empujan el mercado. Así que los costos directos a menudo se llaman costos variables porque varían y reaccionan al mercado actual.

Los costos generales de verdad son más a largo plazo. Un acercamiento conservativo de adquirir deudas a largo plazo siempre es aconsejable. Los pagos de deudas, fijados por un número asegurado de años, pueden llegar a ser problemáticos si el valor de la carne de res cae.

El aumento de 178 por ciento en el margen en bruto por vaca será el componente más difícil de mantener en un sistema de carne de res vigoroso. Los costos directos son manejables

actualmente, pero recuerde que el reemplazo del grupo de animales de reproducción está al frente del efecto negativo en el margen en bruto por vaca.

Compre con sabiduría y gaste con frugalidad.

Que encuentre usted todas sus marcas orejeras.

Sus comentarios siempre son bienvenidos en <http://www.BeefTalk.com>

Para más información, contacte a la oficina de NDBCIA, 1041 State Ave., Dickinson, ND 58601, o vaya al <http://www.CHAPS2000.com> por internet.